

# MADENİ YAĞ DÜNYASI LUBRICANT WORLD

Türkiye

www.madeniyagdunyasi.com

SAYI: 18

MART-NİSAN 2019

f madenyagdunyasi  
Madeni Yağ Dünyası  
in Madeni Yağ Dünyası  
madenyagdunyasi



SN 2548-074X

15TL

## Bakü Şehir Pisti sınırları zorluyor

Tehlikeli madde

taşımacılığı

uzmanlık gerektiriyor

Petrol Ofisi Madeni Yağlar

tüm yatırım ve geliştirmelerine

aralıksız devam ediyor

Nynas:

Greste

fark yaratır



## Get a hand on flow efficiency.

Otomobiller, rüzgar türbinleri, maden ve rafineri ekipmanları... Makina parkınız nasıl olursa olsun, bugünün ve geleceğin güç, performans ve dayanıklılık standartlarının ötesinde çözümlere ulaşmak için Evonik'e güvenin. Yağınızın akış verimliliğini kendi elinize alın.

*Automobiles, wind turbines, refinery and mining equipment... no matter the landscape of your machinery, rely on Evonik to provide you with solutions to exceed today's—and tomorrow's—demands for power, performance and durability. Take flow efficiency into your own hands.*

**The Oil Additives specialists at Evonik — Let it flow.**  
[www.evonik.com/oil-additives](http://www.evonik.com/oil-additives)

**adco®**

**Adco Petrol Katkıları San. Ve Tic. A.Ş.**  
Hacımimi mah. Kemeraltı cad. Balkan Han  
15/4 Karaköy Beyoğlu İstanbul/Turkey  
+90 212 252 08 40

Adco Petrol, Evonik Yağ Katkıları ürün ve teknolojilerinin yetkili temsilcisidir.

**EVONIK**  
POWER TO CREATE



## Editörden



Her yıl olduğu gibi bu yıl da Mart-Nisan sayımızda kapak konumuzu Formula 1 olarak seçtik ve Formula 1 yarışlarının düzenlendiği ülkeler grubuna yakın tarihte eklenen ve özellikleriyle çok konuşulan Bakü Şehir Pisti'ni İdari Direktör Arif Rahimov'a sorduk. Tarihi şehir dokusunda keskin virajları ve yokuşlarıyla takımları zorlayan Bakü Şehir Pisti, hem madeni yağ ve yakıt firmalarının hem de lastik firmalarının sınırlarını test ediyor.

Bir önceki sayımızda başladığımız Türkiye madeni yağ sektörü değerlendirmesi yazı dizimize bu sayıda devam ediyoruz. MAPESAD Başkanı Tayfun Koçak ile konu üzerine daha detaylı bir sohbet gerçekleştirdik ve

sektörün sorunlarına daha yakından baktık.

Türkiye madeni yağlar ve kimyasallar pazar lideri Petrol Ofisi son dönemde usta buluşmaları ile Türkiye'nin dört bir yanındaki ustalarla bir araya geldi ve Maximus ürün ailesi hakkında bilgilendirici toplantılar yaptı. Ayrıca KIA ile orijinal ekipman olarak Petrol Ofisi yağlarının kullanılması konusunda anlaşma imzaladı.

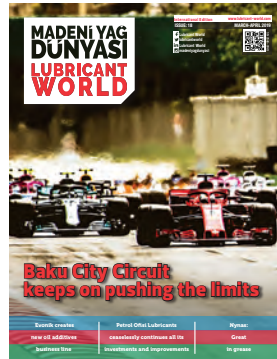
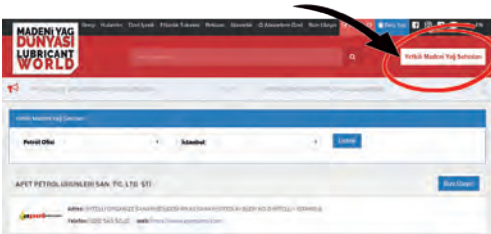
Türkiye otomotiv ve madeni yağ sektörüne ait en güncel rakamları bundan böyle dergimizin Panorama kısmında bulabileceksiniz. PETDER tarafından sağlanan verilere göre madeni yağ tüketimindeki trendi ve trafiğe kayıtlı araç sayısındaki değişimleri takip edebileceksiniz.

Bu sayıda bir farklılık yaparak ilk kez madeni yağ sektörünün nakliye ve taşımacılık alanındaki ihtiyaç ve beklentilerini de ele aldık. Kimyasal, tehlikeli ve yanıcı madde taşımacılığında uzmanlığın büyük önem kazandığı madeni yağ sektörüne hizmet veren ve bu alanda genç bir firma olmasına rağmen kısa sürede önemli bir yer edinen Sunlog, faydalı bilgiler paylaştı.

Bu sayımızla Amsterdam'da gerçekleşecek olan 6. ICIS ve ELGI Endüstriyel Yağlar Konferansı'na, Taşkent'te gerçekleşecek olan Özbekistan Petrol ve Gaz Konferansı'na ve Moskova'da gerçekleşecek olan Rusya ve BDT'de Metal İşleme Sıvıları ve Endüstriyel Yağlar Uluslararası Konferansı'na katılacağız.

Son olarak, sizlere duyurmak istediğimiz önemli bir haber var! [www.madeniyagdunyasi.com](http://www.madeniyagdunyasi.com)'da kullanıcılara büyük kolaylık sağlayacak bir uygulama geliştirdik. Websitemize eklediğimiz **Yetkili Madeni Yağ Satıcıları** linkine tıklayarak markaları Türkiye'de hangi ilde hangi distribütörün temsil ettiğini bir tıkla öğrenebilir, websitemiz üzerinden distribütörlerle doğrudan iletişime geçebilirsiniz. Siz de firmanızı listeye eklemek isterseniz bana mail atabilirsiniz.

Keyifli okumalar dilerim.



Uluslararası Baskı

Cansu Tuncer

cansu.tuncer@vizyonas.com



### YÖNETİM

#### İmtiyaz Sahibi

Vizyon Dergi Yayıncılık İletişim Pazarlama A.Ş. adına  
Selçuk AKAT

#### Yayın Kurulu

Prof. Dr. Ertuğrul Durak  
Prof. Dr. Filiz Karaosmanoğlu  
Prof. Dr. Hakan Kaleli  
Av. Betül Gürsoy Hacıoğlu  
Av. Vahit Kaya  
Mehmet Erkan

#### Editör

Cansu Tuncer

#### Grafik Tasarım Uygulama

Melis Gönen

#### Baskı

Sarsılmaz Basım & Yayımlar  
Tel: +90- 212 289 07 49-50

Abonelik: [abone@vizyonas.com](mailto:abone@vizyonas.com)

Reklam: [reklam@vizyonas.com](mailto:reklam@vizyonas.com)

#### İletişim

Hacımimi Mah. Kemeraltı Cad.  
Balkan Han No: 15/4 34425  
Karaköy/ İstanbul/ Turkey  
Tel: +90- 212 252 08 40  
Fax: +90- 212 252 81 51  
[www.lubricant-world.com](http://www.lubricant-world.com)

Madeni Yağ Dünyası Dergisi Vizyon Dergi ve Yayıncılık İletişim ve Pazarlama A.Ş. tarafından T.C. yasalarına uygun olarak yayımlanmaktadır. Madeni Yağ Dünyası Dergisi'nin isim ve yayın hakkı Vizyon Yayıncılık'a aittir. Dergide yayımlanan yazı, fotoğraf ve illüstrasyonların her hakkı saklıdır. Kaynak gösterilmeden alıntı yapılamaz. Yazıların sorumluluğu yazarlara, ilanların sorumluluğu sahiplerine aittir.

ISSN 2548-074X



32

Greste fark yaratır



24

Petrol Ofisi Madeni Yağlar tüm yatırım ve geliştirmelerine aralıksız devam ediyor



34

“Tehlikeli madde taşımacılığı uzmanlık gerektiriyor”



20

## Bakü Şehir Pisti sınırları zorluyor

- 06 PANORAMA
- 14 PANORAMA WORLDWIDE
- 20 RÖPORTAJ
- 24 MAKALE
- 30 MAKALE
- 32 ÜRÜN İNCELEME
- 34 YAKIN PLAN
- 38 TRİBOLOJİ UYGULAMALARI
- 40 MEVZUAT



15

**Evonik yeni bir yağ katkıları iş kolu kurdu**

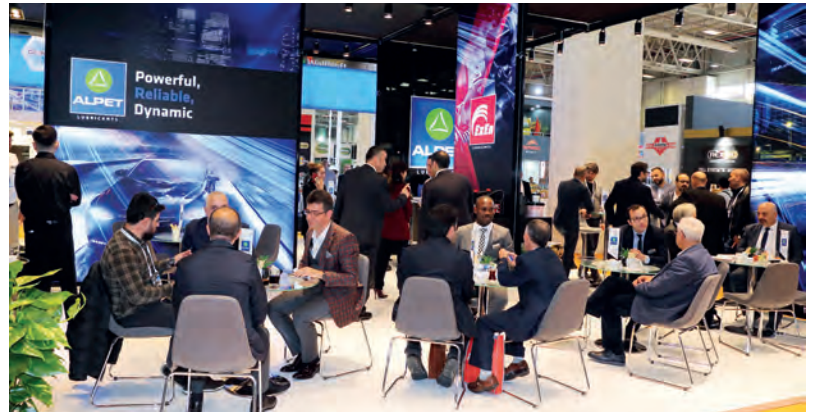


## ‘Güçlü, Güvenilir, Dinamik’ Alpet Madeni Yağları Automechanika İstanbul’daydı

Dünyanın en büyük üçüncü otomotiv fuarı olan Automechanika İstanbul, 4 – 7 Nisan 2019 tarihlerinde İstanbul Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi’nde kapılarını ziyaretçilerine açtı. 130 ülkeden gelen 48,737 ziyaretçi ve 1,400 katılımcı firma iletişime geçme fırsatı buldu.

Alpet Madeni Yağları, Automechanika İstanbul fuarı madeni yağ salonunda yer alan standında iş ortakları başta olmak üzere yerli ve yabancı yüzlerce ziyaretçiyi ağırladı. ‘Güçlü, Güvenilir, Dinamik’ temasıyla ziyaretçiler ile buluşan Alpet Madeni Yağları’nın standı büyük ilgi gördü. 30’un üzerinde ülkeye ihracat yapan Alpet Madeni Yağları, Automechanika İstanbul fuarında gerçekleştirdiği görüşmelerle iş hacmini artırmayı ve daha önce gitmediği ülkelere ulaşmayı hedefliyor.

Firma bünyesinde yer alan Atak Teknoloji Merkezi, Türkiye ve çevresinde madeni yağ sektörünün en gelişmiş laboratuvarlarından biri olarak yeni ürünler geliştirmeye devam ediyor. Alpet Madeni Yağları’nın en son geliştirilen ürünü Cronos Hybrid 0W-20, ilk kez Automechanika İstanbul fuarında ziyaretçileri ile buluştu. Hibrit araçlar için özel olarak üretilen yeni nesil yağ teknolojisine sahip Cronos Hybrid 0W-20, yakıt tasarrufu sağlayan özel formülü ile Alpet Madeni Yağları ürün gamında yerini aldı. Cronos Hybrid serisine özel olarak hazırlanan yeni Cronos Hybrid etiket tasarımı ve hibrit teması ziyaretçilerin büyük beğenisini kazandı. Alpet Madeni Yağları ekibi fuar süresince 2019 yılı ile ilgili yeni projeleri, ürün ve hizmetler hakkında ziyaretçilere bilgi verip tüketicilerin ihtiyaçlarını analiz ederek verimli bir fuara imza attı.





# Shell'den tüm binek araçlara uygun motor yağı

Shell, Hamburg Teknoloji Merkezi'nde geliştirdiği Shell Helix Universal Top Up ile madeni yağ piyasasına yenilikçi bir ürün kazandırdı.

Tam sentetik transmisyon yağı Shell Helix Universal Top Up, hem benzinli hem de dizel araçlara uyumlu olmasıyla dikkat çekiyor. Tamamlayıcı yağ olarak geliştirilen ürün Almanya, İngiltere, Hollanda ve Polonya ile birlikte aynı anda Türkiye'de piyasaya sürüldü.

Nisan ayı itibariyle sadece Shell&Turcas istasyonlarında 1 litrelik ambalajlarda satışa sunulan Shell Helix Universal Top Up sayesinde sürücüler kolay bir şekilde araçlarının eksilen yağını tamamlayabilecek. Araç sahipleri, Türkiye geneline yayılmış Shell&Turcas istasyonlarında yer alan 225 adet Shell Helix Madeni Yağ Değişim Merkezlerinde araç bakımlarını yaptırabilmelerinin yanı sıra tüm Shell istasyonlarında Shell Helix Universal Top Up ile yağ ekleme ihtiyaçlarını da karşılayabilecek.

Shell Helix Universal Top Up'un doğal gazdan üretilmesi ve bu sebeple çevre dostu bir madeni yağ olmasının, Shell'in 2050 yılına kadar karbon salınımını yüzde 50 oranında azaltma hedefine ulaşmasına da yardımcı olması bekleniyor.

## Tüm motorlarda kullanılabilir

Shell & Turcas Madeni Yağlar Genel Müdürü Seyfettin Uzunçakmak, Shell'in inovasyon gücü ile sektörde yine bir ilki gerçekleştirdiğini belirterek şunları söyledi: "Shell olarak, inovasyon gücümüzü bir kez daha ortaya koyarak tüm motorda eksilen yağı tamamlayıcı özelliği olan yeni bir yağ ürettik. Yüzde 99,5 saflık derecesi içeren doğal gaz içerikli baz yağdan GTL teknolojisi kullanılarak üretilen Shell Helix Universal Top Up tamamen motordaki eksik yağı tamamlamak amacıyla tasarlanmıştır. Bu yenilikçi ürün, dizel, benzinli ve hatta turbo şarjlı motorlarda eksilen yağın tamamlanmasını kolay bir şekilde sağlıyor. Ayrıca araçta daha önce kullanılan motor yağının hangisi olduğunun hiçbir önemi yok. Tüm motor yağları ile birlikte çalışma özelliği sayesinde, tüketicilerin yanlış bir ürün seçmesi gibi bir kafa karışıklığını ortadan kaldıracak. 12 yıldır hem dünyada hem Türkiye'de madeni yağ pazarında lider şirket olarak önümüzdeki dönemde de yeni teknolojilere yatırım yaparak müşterilerimize yenilikçi ürünler sunmaya devam edeceğiz."



## Tüpraş “İnovasyon Stratejisi” birincilik ödülünün sahibi oldu

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve uluslararası yönetim danışmanlığı firması IMP3rove Academy iş birliğiyle bu sene yedincisi gerçekleştirilen Türkiye İnovasyon Haftası kapsamında düzenlenen İnovaLİG Ödülleri sahiplerini buldu. Değişen dünya trendleri çerçevesinde inovasyona ve teknolojiye sürekli yatırım yapan Tüpraş, İnovaLİG Ödül Töreni’nde “İnovasyon Stratejisi” kategorisinde şampiyon olarak birinciliğe layık görüldü.

### Levent Çakıroğlu: Tüpraş geliştirdiği yenilikçi uygulama ve çözümlerle sektöründe fark yaratıyor

Koç Holding CEO’su Levent Çakıroğlu ödüle ilişkin yaptığı açıklamada, “Hızla gelişen dijital teknolojilerin etkisiyle, iş modelleri de değişiyor. Tüketicinin değişen beklentileri de dikkate alındığında, şirketlerin mevcut iş modelleri gelecekteki başarıyı garanti edemiyor. Koç Topluluğu olarak gelişen teknolojilerin getirdiği imkânları en iyi şekilde değerlendirerek, rekabetçi gücümüzü arttırmak ve tehditleri bertaraf etmek üzere geniş kapsamlı bir Dijital Dönüşüm Programı uyguluyoruz. Aynı şekilde inovasyon da stratejik önceliklerimiz arasında yer alıyor. Yine Koç Topluluğu bütününde uyguladığımız İnovasyon Programı ile şirketlerimizin yenilikçi ürün ve hizmetlerle fark yaratmalarını ve rekabetçi üstünlüklerini güçlendirmelerini hedefliyoruz. İnovasyonu ürün ve hizmetlerle sınırlı görmüyoruz. Verimliliğimizi arttıracak şekilde tüm süreçlerimizi de yenilikçi bakış açısıyla tekrar tekrar değerlendiriyoruz. İnovasyon Haftası kapsamında Topluluk şirketlerimiz daha önce de pek çok ödülleri aldılar. Tüpraş da geliştirdiği yenilikçi uygulamalar ve çözümlerle sektöründe fark yaratan çalışmalar yapıyor. Bugün aldığımız “İnovasyon Stratejisi” birincilik ödülü de Tüpraş’ın inovasyonu ve girişimcilik iklimini destekleyen, yeniliğe açık iş kültürünü ve stratejik inovasyon yaklaşımını taçlandırmış ve hepimizi gururlandırmıştır.”

### İbrahim Yelmenoğlu: Türkiye’nin en büyük şirketi olarak liderliğimizi inovasyon alanına da taşımaktan büyük gurur duyuyorum

Tüpraş Genel Müdürü İbrahim Yelmenoğlu ise yaptığı açıklamada “Bugün aldığımız ve bizleri son derece mutlu eden bu ödülle, Türkiye’nin en büyük şirketi olarak liderliğimizi inovasyon alanına da taşımaktan büyük gurur duyuyorum. Bu başarıda emeği geçen tüm çalışma arkadaşlarıma gönülden teşekkür ediyorum” dedi.

Yelmenoğlu sözlerine şöyle devam etti: “Teknoloji ve inovasyon odaklı bir şirket olarak, geleceğe dönük inovatif bakış açımızla kurum içi girişimciliği ve girişimcilik ekosistemini destekliyoruz. İç ve dış paydaşlarımızla birlikte değer yaratıyoruz. Kurum içi girişimcilik, dijital dönüşüm, Ar-Ge ve açık inovasyon stratejilerimizi bütünsel bir şekilde yönetiyor; ürün, süreç ve iş modeli inovasyonlarını tetikliyoruz. Bu sayede inovasyon stratejimiz şirketimizin ana stratejisine hizmet ederek sürdürülebilirliğimize de katkı sağlıyor.”





# 9 Yılı Liderlikle\* Doldurduk

\*Kaynak: 2010-2018 PETDER toplam  
madeni yağ ve kimyasallar verisi.

**maxima**  
MOTOR YAĞLARI

**MAXIMUS**  
DİZEL MOTOR YAĞLARI



**Petrol Ofisi**



## Wings for Life World Run: Koşamayanlar İçin Koş

Omurilik felcinin tedavisine yönelik araştırmalara fon sağlamak ve farkındalık yaratmak amacıyla 5 Mayıs'ta tüm dünyada aynı anda koşulacak Wings for Life World Run'ın Türkiye ayağı bu sene de İzmir'de gerçekleşti.

Petrol ve madeni yağ sektöründen pek çok firmanın katıldığı Wings for Life koşusu ile bağış toplandı. Bu firmalar arasında Alpet Madeni Yağ-

ları, SOCAR Türkiye, Petkim ve STAR Rafineri bulunuyor. Takımlar, topladıkları bağışı omurilik felci tedavisi için araştırma yapan Wings For Life Vakfı'na aktardı.

## Madeni yağ tüketimi yüzde 0,86 azaldı

Petrol Sanayi Derneği (PETDER) tarafından her ay yayınlanan verilere göre, Türkiye'de madeni yağ tüketimi 2018 yılının son çeyreğinde, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 0,86 azalarak 339.942 ton olarak kaydedildi.

### Mart ayında 1.719 ton atık motor yağı toplandı

PETDER'in yetkilendirilmiş tek kuruluş olarak sürdürdüğü "Atık Motor Yağlarının Yönetimi Projesi" kapsamında 2019 Mart ayında Türkiye'nin 69 ilinde 1.667 noktadan toplam 1.719 ton atık yağ toplandı. Böylelikle PETDER tarafından 2019 yılı içerisinde toplanan atık motor yağı miktarı 4.489 tona ulaştı.


### Trafîğe kayıtlı araç sayısı 22.940.636 oldu

2019 yılı Şubat ayı sonu itibarıyla trafîğe kayıtlı toplam 22 milyon 940 bin 636 adet taşıtın yüzde 54,3'ünü otomobil, yüzde 16,4'ünü kamyonet, yüzde 14'ünü motosiklet, yüzde 8,2'sini traktör, yüzde 3,7'sini kamyon, yüzde 2,1'ini minibus, yüzde 1'ini otobüs, yüzde 0,3'ünü ise özel amaçlı taşıtlar oluşturdu.

Şubat ayında trafîğe kaydı yapılan taşıt sayısı bir önceki aya göre yüzde 48,8 azalarak 34 bin 25 olarak gerçekleşti. Trafîğe kaydı yapılan taşıtlar arasında ilk sırayı otomobil aldı.

Petder tarafından yayınlanan madeni yağ verileri PwC tarafından 9 şirketin gönüllü katılımı ile yayınlanan rapordan alınmaktadır, Türkiye genelini ifade etmez.





**NYNAS® T600 gres üretim sürecini optimize eder**

NYNAS® T 600, daha verimli gres üretimine katkıda bulunabilen, yüksek viskoziteli ve benzersiz çözünübilirlik kapasitesine sahip yeni naftenik yağımızdır. Daha fazla bilgi için web sitemizi ziyaret edin veya yerel Nynas satış büronuzla irtibata geçin.  
[www.nynas.com](http://www.nynas.com) > base oils





## Mobil 1'den 5 yıl motor garantisi

Mobil 1, tüm dünyada kademeli olarak devreye girecek olan "Mobil 1 Motor Garantisi" uygulaması ile araçların üretici garantisi sona erdikten sonra otomobil motorları için ek bir koruma programını hayata geçiriyor. Yetkili servisler üzerinden sürücülere tamamen ücretsiz olarak sunulan uygulama sayesinde Mobil 1 motor yağlarının kullanıldığı motor parçaları, 5 yıl ya da 160 bin kilometreye kadar garanti altına alınıyor.

Mobil Oil Türk A.Ş. Genel Müdürü Münci Bilgiç konu ile ilgili olarak "Devrim niteliğindeki 'Motor Garantisi' uygulamamızı Türkiye'de 2019'un ikinci yarısında hayata geçirmeyi hedefliyoruz. Otomobil sahipleri, araç üretici garantisinin bitip Mobil 1 Motor Garantisi'nin başlangıcından itibaren yetkili servislerde sadece Mobil 1 motor yağlarını kullandıkları sürece 5 yıl ya da 160 bin kilometreye kadar bizim sunduğumuz 'Motor Garantisi' ile otomobillerini koruma altına alabilecekler" ifadelerini kullandı.

Yetkili servislerin sunacağı bu motor garantisinin geçerlilik kazanabilmesi için üretici garantisi bittikten sonraki dönemde Mobil 1 motor yağlarını kullanması yeterli oluyor. Üstelik söz konusu garantinin kişiye değil, araca ait olması ise araç sahiplerinin araçlarını satarken 2. elde bu garanti ile araçlarına değer katması sağlanıyor.

Mobil 1 Motor Garantisi'nin başlangıcından itibaren sadece Mobil 1 motor yağlarının kullanılması ile motorda yağın temas ettiği tüm parçalar 5 yıl ya da 160 bin kilometreye kadar (hangisi önce dolarsa) garanti altına alınıyor. Bilinen ve tespit edilen kronik arızalar, yapısal hasarlar ya da yağın temas etmediği aksamlar ise garanti kapsamına girmiyor.



Münci Bilgiç



ENI ADDITIVES

Boost your performance



## Eni Additives, our research makes the difference.

Not all lubricants are the same. Eni Additives make the difference and allow you to get the best quality and cost effective lubricants. Eni Additives are a smart choice for your business: not only for automotive, industrial and tailor made packages but also for high quality components such as detergents, dispersants, viscosity modifiers, antioxidants/antiwear and PPD. More than 30 years of experience in additives and components R&D recognized by ACC (Eni is compliant with the American Chemistry Council Product Approval Code of Practice). Our products are produced in our Italian plants (under Eni exclusive technology and patents) and are sold in more than 30 countries all over the world.

For more information please contact [eniadditives@eni.com](mailto:eniadditives@eni.com)



Find out more on [oilproducts.eni.com](http://oilproducts.eni.com)

[oilproducts.eni.com](http://oilproducts.eni.com)



## Castrol ve Gehring ortaklık kuruyor

Dünyanın lider madeni yağ markalarından biri olan Castrol ile küresel takım tezgahı şirketi Gehring, kurdukları ortaklık ile ilişkilerini daha da güçlendirdiklerini açıkladı. Bu ortaklık, Castrol'ün madeni yağlar ve metal işleme sıvılarına ilişkin bilgi birikimi ile Gehring'in hassas takım tezgahları konusundaki uzmanlığını bir araya getirecek.

Otomotiv imalatı sektöründe içten yanmalı motorların honlanması konusunda teknoloji lideri olarak kabul gören Gehring, aynı zamanda elektrikli araçlar için tahrik sistemlerinin üretiminde de yenilikçi bir firmadır.

Gelecekte giderek daha az CO2 emisyonu ve daha fazla enerji verimliliği talebini karşılamak için motor parçalarının hassas üretiminde bazı değişikliklerin yapılması gerekiyor. Gehring ve Castrol, honlama takım tezgahları, honlama sıvıları tasarımı ve yeni dijital sıvı izleme sistemlerinin oluşturulmasında birlikte çalışacak. Bu birliktelik, üretimde daha fazla hassasiyet sağlayacak ve gelecekteki motor tasarımlarında yeni materyallerin kullanımının önünü açacak.

Castrol Küresel Endüstri Lideri Mathias Buschbeck, "Otomotiv endüstrisine ürün sağlayan tedarikçiler için çok heyecan verici bir dönemdeyiz. Teknolojilerimizin sınırlarını zorlamak için birlikte hareket ettiğimiz bu ortaklık, otomotiv üreticilerinin ulaşım sektöründe yükselmekte olan trendlere yanıt vermelerine katkı sağlayacak teklifleri ortaklaşa geliştirmek için yeni fırsatlar yaratacak," diyor.

Gehring Grup CEO'su Dr. Sebastian Schöning ise, "Gehring Grup olarak, yenilikçi teknolojilerimiz ile modern motorların CO2 emisyonlarının azaltılmasına katkı sağlıyoruz ve üretim sisteminin baştan sonra her parçasını daha iyi hale getirmek istiyoruz. Bu ortaklık sıvı optimizasyonu ve dijital izleme imkanları konusunda bizi daha ileriye taşıyacak. Başarılı bir ilişki kuracağımıza inanıyoruz," diye belirtiyor.

İki şirket, silindirik bloğu işleme ve yüzey bitirme işlemlerini optimize edecek yeni çözümler geliştirerek yanma ve motor yağının yağlama verimliliğini arttırmak üzere çalışmalar yürütüyor. Silindirik bloklarının yüzey yapısı, mümkün olan en fazla motor yağının emerken ideal yakıt yanması için gereken sürtünme özelliklerini korumak üzere mükemmel bir şekilde tasarlanmalıdır. Bu ortaklık sayesinde üretimde daha fazla hassasiyet elde edilecek ve gelecek motor tasarımlarında yeni materyallerin kullanımının önü açılacak.



## Evonik yeni bir yağ katkıları iş kolu kurdu

**E**vonik, özel metakrilat monomerlere yönelik Uygulama Monomerleri Ürün Grubunu mevcut yağ katkıları iş kolu ile birleştirerek, Kaynak Verimliliği segmenti çatısı altında yeni Yağ Katkıları iş kolunu kurdu.

Uygulama Monomerleri bu birleşimden önce, ABD merkezli özel sermaye şirketi Advent International'a satış süreci devam etmekte olan Metakrilat iş kolunun bir parçasıydı.

Uygulama Monomerleri Ürün Grubu Sorumlusu Martin Trocha, "Yağ Katkıları iş kolu, madeni yağ endüstrisi için Poli-alkilmetakrilat (PAMA) bazlı katkıları konusunda uzman olduğu için bu birleşim son derece faydalı olacaktır. Bu iş kollarının bir araya gelmesi, özel monomer üretimine yönelik çok daha büyük bir yapılanmayı beraberinde getiriyor. İnovasyon kapasitesi birbirlerine çok iyi uyum sağlıyor. Bu birliktelik, müşterilerimize yeni ve daha özel çözümler sunabilmemizi sağlayacak," diyor.

Özel metakrilat monomerler iş kolunu Evonik bünyesinde Yağ Katkıları çatısı altında tutarak, müşteri için çözüm odaklı yaklaşıma sahip ve birbiriyle örtüşen iş modelleri sayesinde özel ve yüksek performanslı ürünler ve teknolojiler geliştirme ve üretme konusunda bir üst seviyeye ulaşılabilir.

Yağ Katkıları İş Kolu Başkanı Doris Schmidt ise kararı şu sözlerle değerlendiriyor: "İki alanı birleştirerek daha geniş üretim kapasitesi ve daha kapsamlı inovasyon ortamı elde edilecek. Madeni yağ ile petrol ve gaz müşterileri, Yağ Katkıları uzmanlarımız tarafından geliştirilen en iyi akış verimliliği çözümlerimizden faydalanmaya devam edecek. Ayrıca, özel monomerler grubumuzdan ihtiyaca yönelik çözümler sunarak kaplama ve diğer özel pazarlardaki müşterilerimize de en iyi hizmeti vermek için canla başla çalışmaya devam edeceğiz."

Birleşme süreci devam ediyor ve Evonik'in Metakrilat iş kolunun satışına paralel olarak sürdürülüyor.

Yeni Yağ Katkıları iş kolunun uluslararası genel merkezi ve araştırma merkezleri Almanya Darmstadt'ta, teknik merkezleri ise Şangay, Singapur, Tsukuba (Japonya) ve Horsham'da (PA, ABD) bulunuyor. Ortak iş kolu, Mobile (AL, ABD), Houston (TX, ABD) ve Morrisburg, Ontario'nun (Kanada) yanı sıra Worms, Darmstadt ve Weiterstadt (Almanya), Lauterbourg (Fransa), Şangay (Çin) ve Singapur'da yer alan üretim tesislerini kullanıyor.



## Italmatch Chemicals Grup, Eco Inhibitors şirketini satın aldı

**I**talmatch Chemicals Grup, petrol ve gaz uygulamaları için yeni nesil çevre dostu anti-agglomerant hidrat inhibitörler üretmek üzere kimyasal çözümler geliştiren Norveçli teknoloji şirketi Eco Inhibitors'ı satın aldı.

Italmatch Chemicals, bu satın alma işlemiyle birlikte sürdürülebilirlik ve döngüsel ekonomiye odaklanan önemli yenilikçi çalışmalar yoluyla petrol ve gaz endüstrisine yönelik ürün gamını genişletecek.

Özel kimyasallar alanında lider şirketlerden biri olan Italmatch Chemicals, su ve proses, petrol ve gaz, endüstriyel yağlayıcılar ve plastikler alanında performans katkıları üretiyor ve satışını gerçekleştiriyor. Şirket, yeni kurulmuş olan ve petrol ve gaz uygulamaları için yeni nesil çevre dostu anti-agglomerant hidrat inhibitörler üretmek üzere kimyasal çözümler geliştiren Norveç merkezli teknoloji şirketi Eco Inhibitors'ı satın aldığını açıkladı.

Yenilikçi teknolojilere yapılan yatırım sayesinde şirket, Ar-Ge ve sürdürülebilirlik çalışmalarını daha da ileriye taşıyarak mevcut ürün gamını genişletecek ve geliştirecek, aynı zamanda yeni yüksek katma değerli hedef pazarlara da girebilecek. Italmatch Chemicals, Eco Inhibitors teknolojilerini kullanarak, petrol ve gaz uygulamalarına yönelik küresel satış ve pazarlama ağı ve Gelişmiş Su Çözümleri İş Birimiyle, petrol ve gaz derin su üretimleri için akış güvence stratejilerini optimize etmeyi sağlayan üç farklı sınıf Düşük Dozlu Hidrat İnhibitörler (LDHI) üretecek ve pazarlayacak.

Italmatch Chemicals Grup CEO'su Sergio Iorio, "Esas çalışma alanlarımızda yenilikçiliğe verdiğimiz önem, yeni kimyasal ürün sınıflarının ortaya konmasını sağlayan yeni teknolojilerin geliştirmeye yönelik kurum içi ve kurum dışı çalışmalar sayesinde geniş ve uzun vadeli bir iletişim ağına sahip olmamızı sağlıyor. Eco Inhibitors'ın sahip olduğu bilgi birikimi ile, döngüsel ekonomi için mükemmel bir örnek olan geri kazanılmış somon atığından elde edilen bir inhibitör sınıfı gibi yüksek çevresel uyuma sahip ürünleri piyasaya sunmaktan gurur duyuyoruz. Endüstriyel üretimini gerçekleştireceğimiz ilk ileri teknoloji ürünü yenilikçi yeşil Anti-Agglomerant olacak," diyor.

Italmatch Chemicals Grup Genel Müdürü ve CFO'su Maurizio Turci ise şunları ekliyor: "Italmatch Chemicals Grup olarak büyüme stratejimizin ve küresel kapsamımızın bir parçası olarak bu satın alma işlemi gerçekleştirirdik. Endüstriyel bir bakış açısıyla değerlendirecek olursak, bu karar Gelişmiş Su Çözümleri İş Birimi'nin orta ve uzun vadede sürdürülebilirlik hedeflerine olumlu katkı sağlayacak."





## Asya Madeni Yağ Üreticileri Birliği'ne yeni Başkan Yardımcısı atandı

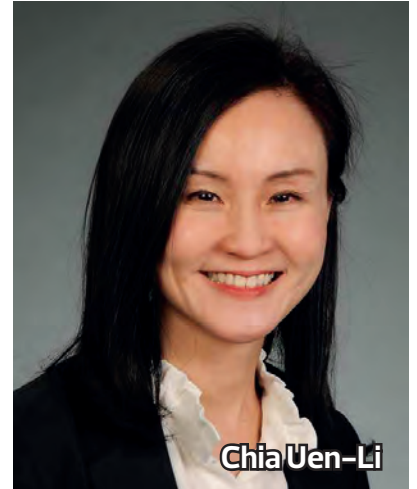
Asya Madeni Yağ Üreticileri Birliği (ALMU), Shell Eastern Petroleum (Pte) Ltd. Küresel Operasyonlar Genel Müdürü Chia Uen-Li'nin Singapur merkezli ticaret birliğinin yeni Başkan Yardımcısı olarak atandığını duyurdu. Chia Uen-Li, Mart 2019'da BP'den emekli olan, BP Singapur şirketinin eski Asya ve Pasifik Bölge Direktörü Eugene Tan Chern Fung'dan görevi devraldı.

Chia Uen-Li, Feoso Energy (Şanghay) Genel Müdürü Winston Low Hee Teck ve Savita Oil Technologies Limited Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Gautam N. Mehra ile birlikte çalışarak Başkan Yardımcılığı rolü ile ortak sorumluluk üstlenecek.

ALMU Konsey Başkanı ve AP Oil International Limited Yönetim Kurulu Başkanı Dr Ho Leng Woon, "Shell ailesinden gelen Sn. Chia'nın Başkan Yardımcılığına seçilmesinden büyük memnuniyet duyuyorum. Konseyimizde yer alan lider petrol şirketlerinin ve ulusal petrol firmalarının temsilcileri sayesinde ALMU, endüstrinin sesi olarak daha fazla güç kazanacak," dedi.

Uen-Li, 2002 yılında Shell'e katıldı ve operasyon, fiyatlandırma, satış, strateji, birleşme ve satın alma, tedarik ve tedarik zinciri dahil olmak üzere yakıt ve yağlayıcı sektöründe pek çok farklı görev üstlendi. Uen-Li'nin önemli başarıları arasında, kurumsal ortamda çevik, kendi kendini yönetebilen ekip yapıları oluşturarak Shell'in madeni yağlar iş kolunun bel kemiğini dijitalleştirmek ve Endüstri 4.0 için hazırlamak yer alıyor. Madeni yağ endüstrisini yaklaştırmakta olan dijital dönüşümüne hazırlamak, ALMU üyeleri tarafından önemli bir konu olarak sık sık dile getiriliyor. Bu konu, Singapur'da yakın tarihte gerçekleştirilen ALMU Yıllık Toplantısı ve Küresel Liderlik Zirvesi'nde de temek gündem maddesi olarak ele alındı.

Uen-Li, Shell bünyesinde ve dışarıda yetenek geliştirme konusunu merkezi önemde görüyor. Orta Seviye Liderlik Programı, Performansa Yönelik Koçluk, Kadınların Kariyer Gelişimi Programı ve Üst Düzey Kadınlar Ağı gibi çok sayıda Shell öğrenme programına katılan Uen-Li, Asya'nın liderlik potansiyelini ortaya çıkarmayı amaçlayan, Royal Dutch Shell çatısı altında yürütülen Asya Yetenek Geliştirme Programı'na da öncülük etti.



Chia Uen-Li



## Total ve Aston Martin iş birliği 2019'a kadar yenilendi

Madeni yağ sektörünün öncü markalarından Total ile İngiliz otomotiv devi Aston Martin, Mayıs 2016'dan bu yana devam eden iş birliklerini Haziran 2019'a kadar yenilediklerini açıkladı. İş birliği kapsamında Aston Martin'in resmi enerji ortağı olan Total, tüm modellerin ilk yağ dolumunu gerçekleştirecek, aynı zamanda firma ile birlikte Ar-Ge çalışmaları da yapılacak.

Aston Martin'in resmi enerji ortağı olmaktan gurur duyduğunu açıklayan Total, bu iş birliği ile her sürücünün en yüksek taleplerini karşılamak için olağanüstü performans sağlamak adına tüm modellerde ilk dolumun sonrasında da Total Quartz motor yağları serisinin kullanılmasını tavsiye edilecek.

Total ayrıca, FIA Dünya Dayanıklılık Şampiyonası (WEC) boyunca Aston Martin'in yarış ekibi Aston Martin Racing'i destekleyerek ekibin "Resmi Madeni Yağ ve Teknik Ortağı" oldu. Motor sporlarındaki 45 yıllık tecrübesi ve Ar-Ge yatırımları ile Total, madeni yağlar, gresler ve yüksek kalitede teknik performansa sahip özel katkı maddeleri geliştiriyor. Total ilk kez Formula 1 haricinde, her WEC yarış etkinliğinde görevli olacak şekilde bir mühendisle birlikte mobil bir laboratuvar ve teknik destek sağlıyor.

İki yıl FIA Dünya Dayanıklılık Şampiyonası'nda yan yana çalışarak, GTE Pro sınıfında Le Mans 24 Saat 2017 Yarışı'nda kazanılan prestijli zaferle birlikte, Aston Martin Yarışları'na GTE Pro 2016 ve GTE AM 2017 sürücü unvanlarını kazandırmıştır.

### Aston Martin hakkında

1913 yılında kurulan Aston Martin, eşsiz İngiliz mirasına sahip olan lüks otomobil şirkettir. En son teknolojiyi, olağanüstü el işçiliği ve zarif tasarım ile birleştiren ikonik marka, 52 ülkede satış gerçekleştiriyor. İngiltere-Gaydon merkezli Aston Martin, kısa süre önce açıkladığı İkinci Yüzyıl planı ile sürdürülebilir uzun vadeli büyüme hedefliyor. Bu kapsamda yeni modeller piyasaya sürmenin yanı sıra, Galler'de yeni bir üretim merkezini de faaliyete geçirdi.



KARA YOLU NAKLİYE



HAVA YOLU NAKLİYE



DENİZ YOLU NAKLİYE

**BİZ YÜKÜNÜZÜ TAŞIYORUZ  
SİZ İŞİNİZE ODAKLANIN**



**SUNLOG**  
www.sunlog.com.tr





# Bakü Şehir Pisti sınırları zorluyor

**Bakü bu yıl Formula 1 yarışlarına 4. kez ev sahipliği yapacak. Yakın zamanda Formula 1 ile sözleşmesinin 2023 yılına kadar uzatıldığı açıklanan pistin başarısını konuşmak ve bu güzel haberi paylaşmak üzere Bakü Şehir Pisti İdari Direktörü Arif Rahimov ile bir söyleşi gerçekleştirdik.**

**Heyecan dolu üç yılın ardından, Formula 1'e dördüncü kez ev sahipliği yapacaksınız. Yıllardır sürdürdüğünüz bu başarı hakkında neler hissediyorsunuz?**

Yarış hafta sonumuz için her zaman umutlarımızı çok yüksek tuttuk, beklentilerimizi de hep buna göre belirledik. Formula 1 takvimindeki en profesyonel, en heyecan verici ve en eğlenceli Grand Prix deneyimini sunmak için ilk günden beri çok sıkı çalışıyoruz ve yarışımızın bu kadar kısa bir sürede böylesine ikonik ve popüler bir hal aldığı ve tarihi önem kazandığını görmek bizim için muhteşem bir şey. Açıkçası, pistimizde özellikle de son iki yarışta gerçekleşen çarpıcı drama bu konuda büyük katkı sağladı, fakat yine de pistimizin zorluk derecesi bu

anlamda esas önemi taşıyor.

Ayrıca, fanlardan, F1 takımlarından, medyadan ve Formula 1'in üst düzey kadrosundan her geçen yıl daha olumlu dönüşler alıyoruz. Bu başarı, Bakü Şehir Pisti'nde tüm uluslararası misafirlerimize mükemmel bir deneyim yaşatmak için hiçbir detayı gözden kaçırmamak üzere büyük bir özen, tutku ve bağlılıkla çalışan harika ekibimizin eseridir.

Tüm bunların yanı sıra, başladığı günden beri bu yarış hafta sonunu benimseyen ve tüm ziyaretçilere olağanüstü ev sahipliği gösteren Azerbaycan halkının samimiyeti ve ilgisi ile Grand Prix esnasında pistteki enerjik atmosfer de bu anlamda büyük önem taşıyor.

Şimdiye dek başardıklarımızı düşünerek geçmişe büyük bir gururla bakabiliriz ama biz rehavete kapılmayacağız ve bu yılki yarışı şimdiye kadar gerçekleşen en büyük ve en iyi yarış olmasını sağlamak için var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz.

### **İlk yıldan bu yana Bakü Şehir Pisti'nde neler değişti?**

Basitçe söylemek gerekirse, ilk yıl Bakü'de bir yarış hafta sonunun nasıl olabileceğine dair somut bir fikrimiz yoktu, yalnızca tahminlerde bulunabiliyorduk. Yarış hafta sonunu planlarımıza mümkün olan en uygun haliyle gerçekleştirebilmek için her şeyi eksiksiz bir şekilde tasarladık ama günün sonunda Formula 1 araçlarının memleketinizde gerçekten yarıştığını görmek paha biçilemezdi.

Bu nedenle, F1 motorlarının Bakü caddelerinde gürlediğini ilk duyduğum 2016 yılındaki serbest antrenman benim için çok özel bir yere sahip. O günden bu yana o kadar çok şey değişti ve gelişti ki nereden başlayacağımı bilemiyorum.

Elbette bugün yarış hafta sonumuzu anlatırken ve tanıtırken referans noktası olarak kullanabileceğimiz pek çok büyüklük ve dramatik anlar var. Örneğin, Bakü Şehir Pisti'nin ilk yarış hafta sonundan beri F1'in en hızlı şehir pisti olduğunu ve son iki yılda gördüğümüz üzere en az tahmin edilebilen pist olduğunu kesin olarak söyleyebiliriz.

Çalışanlarımız bakımından ise, ekibimin fanlar, medya ve F1 topluluğu için her yıl kusursuz bir yarış deneyimi sunarak son birkaç yılda F1'in en profesyonel ekiplerinden biri haline gelmesini görmek harika.

Dahası, Bakü halkının bu etkinliği böylesine benimseyişini ve önceden bu spor hakkında pek fazla bilgisi olmayan bir bölgede birkaç yıl içinde tutkulu bir motor sporları topluluğu oluşturmuş olduğumuzu görmek de bizim için ayrı bir ilham kaynağı.

Halen yapılacak pek çok şey var ama biz bu hızla ilerlemeye ve gelişmeye devam ettiğimiz sürece, hiçbir şey bizi F1'deki en iyi Grand Prix hafta sonu haline getirmekten alkoyamaz. Nitekim F1'e 2023 yılına kadar ev sahipliği yapmak üzere sözleşmemizi de imzalamış bulunuyoruz.

### **Bakü Şehir Pisti'nin tasarımcısı kimdir? Bu pist motor sporu hayranlarına neler sunuyor?**

Tüm motor sporları içerisindeki en zorlu, en güzel ve en eşsiz pistlerden biri olan pistimizin tasarımcısı, son F1 pistlerinin çoğunu tasarlamış olan dünyaca ünlü mimar Hermann Tilke'dir.

Bakü için en iyi seçeneğin bir şehir yarışı düzenlemek olduğunu en başında biliyorduk. Bu sayede yalnızca heyecan verici ve olağanüstü bir yarış deneyimi sunmakla kalmıyor, aynı zamanda güzel şehrimizi dünyaya tanıtıyoruz. Bu bizim için, şehrimizin harika yönlerini sözler önüne seremeyeceğimiz kent dışı bir pist inşa etmekten daha çekici bir seçenektir.

Şehrin UNESCO tarafından koruma altına alınan tarihi kısmı İçeri Şehir ile modern silüeti ve Hazar Denizi'nin güzelliğini bir araya getiren Bakü şehir merkezindeki pitoresk caddelerde sürücüler yarışırken, seyirciler ve iz-



**Arif Rahimov**  
**Bakü Şehir Pisti**  
**İdari Direktörü**

leyiciler F1'deki en etkileyici manzaralardan biri önünde gerçekleşen muhteşem etkinliğe tanık oluyor.

Pistin kendisi de evrendeki en iyi sürücüleri bile zorlayacak sürprizlerle ve dramatik değişimlerle dolu. Cade şekli elbette ki pistin yapısını belirleyen en önemli faktörlerden biri oldu. Sürücülerin becerilerini en üst seviyede test eden ve sınırlarını zorlayan 90 derecelik keskin virajlar ve meşhur dar ve dolambaçlı yokuşlar içeren pist, sürücülerin bir dizi tekil zorlukla karşı karşıya bırakıyor. Ayrıca, Haziran 2016'da gerçekleştirilen ilk yarış hafta sonunda etkileyici deniz kenarı boyunca 2,2 kilometrelik düz yolda 366 km/s hıza ulaşan Valtteri Bottas (daha sonra Williams koltuğunda) ile F1'deki şehir pistleri arasında en hızlısı oldu.

### **Yarış genel olarak Bakü'ye ve Azerbaycan'a ne tür katkılar sağladı?**

F1 yarış hafta sonunun Azerbaycan ekonomisi üzerinde gerçekten çok olumlu etkisi var. Geçtiğimiz yıl bizim için bir Ekonomik Etki Çalışması gerçekleştirmek için PwC ile çalıştık ve bu çalışmanın sonucunda Bakü'nün 2016-2017 yıllarında F1 yarışına ev sahipliği yapmasının etkisinin 277,3 milyon ABD Doları olduğunu ortaya koydu. Bu etkileyici rakam, profesyonel hizmetler, oteller ve genel konaklama, ikram hizmetleri, taşımacılık, sosyal ve kültürel hizmetler, tarım, posta ve telekomünikasyon,



toptan ticaret ve elektrik, gaz ve su gibi pek çok sektördeki harcamalar ele alınarak, F1'in Bakü'ye gelişi ile alakalı operasyonel harcamaların doğrudan ve dolaylı sonuçlarının bir birleşimidir.

Çalışmanın ortaya koyduğu olumlu sonuçlar bizi son derece memnun ve teşvik etti ve 2019 yarışı için gelen bilet talepleri ve otel rezervasyonlarına bakarak bu rakamların daha da olumlu hale geleceğini görebiliyoruz.

Bu büyük spor etkinliğini başkentimize getirdiğimizden beri, bu muhteşem olayın yalnızca görülmeye değer bir etkinlik değil, aynı zamanda bu şehri ve aslında bu ülkeyi ileriye götürmeye ve burada yaşayan herkes için daha fazla fırsat ve fayda sağlamaya devam edecek ekonomik, sosyal ve kültürel değişim için bir katalizör olduğunu ısrarla vurguluyoruz.

Halkımız üzerindeki duygusal etkisine ilişkin olarak ise, bu etkinliğin çok ciddi bir tesiri olduğunu söyleyebiliriz. Azerbaycan halen F1 için nispeten yeni bir pazar ve karşılaşacağımız en temel sorunlardan birinin yerli hayran kitlesi arasında sahiplik ve miras duygusu yaratmak olacağını biliyorduk. Bu nedenle başta ülkemizde bu sporun başarısının geleceği olan gençlerimiz olmak üzere, Azerbaycan halkı arasında F1 ve genel olarak motor sporları hakkında ilgi, farkındalık ve bilgi birikimi yaratmak

amacıyla bir dizi atölye ve eğitim faaliyeti düzenledik.

İlk yarıştan bu yana bilet satışları ve televizyonda izleme rakamlarına baktığımızda hem canlı olarak hem de evden bu mükemmel olaya tanık olmak için artan bir ilgi olduğunu görüyoruz ve Azerbaycan halkının F1'i gerçekten benimsemeye ve kucaklama başladığını gönül rahatlığıyla söyleyebiliyoruz.

Yıl boyunca düzenlediğimiz farkındalık programlarının yanı sıra, gün içinde Lewis Hamilton ve Daniel Ricciardo gibi sürücüleri pistte görmek ve ardından akşam Sam Smith konserine katılmak için yalnızca tek bir bilet satın alıyor olmak da, bu etkinliğin ülkemizdeki izleyici kitesinden büyük ilgi görmesini sağlıyor.

#### **Geleceğe yönelik özel bir planınız var mı?**

Ana planımız her zaman aynı: Formula 1'deki en büyük, en iyi ve en görkemli yarış hafta sonunu yaşatmak. F1 Destekleyicileri ve elçileri olarak üstlendiğimiz görevi bu ülke için çok ciddiye alıyoruz ve bu özel etkinliği Bakü caddelerine getirmek için aynı tutku, bağlılık ve mutlulukla çalışmaya devam edeceğiz. Yakın tarihte sözleşmemizi 2023 yılına kadar uzattık ve her şey çok iyi gidiyor, bu tarihten sonra da yarışlar burada uzun süre devam etmesini temenni ediyoruz.

# SafeRoad



**Safe Road Dizel Yakıt Katkısı, enjektörleri ve motoru temiz tutar, performansı artırır, yakıt verimliliğini artırır, yakıt sistemini korozyona karşı korur, motorun dayanıklılığını artırır ve bakım maliyetlerini azaltır.**



Satış noktası:

[hepsiburada.com](http://hepsiburada.com)



# Petrol Ofisi Madeni Yağlar tüm yatırım ve geliştirmelerine aralıksız devam ediyor

Türkiye madeni yağlar ve kimyasallar pazarının son 9 yıldır aralıksız lideri Petrol Ofisi, başta Maxima ve Maximus markaları olmak üzere her alandaki yatırım ve geliştirmelerini kesintisiz sürdürüyor. Bu yıl yeni formülü ile yüzde 50 daha az yağ eksiltme sunan Maximus'u Usta Buluşmaları ile tüm Türkiye'de 7.000 ustaya tanıtan Petrol Ofisi Madeni Yağlar, KIA Türkiye ile de tüm modellerini kapsayan uzun soluklu bir iş birliğine imza attı. Türkiye'de satışa sunulan tüm KIA modellerinde, orijinal ekipman olarak artık Petrol Ofisi tarafından özel geliştirilen ürünler kullanılacak.



**P**etrol Ofisi'nin madeni yağlarda son 10 yılda, başta Maxima ve Maximus markaları ile otomotiv sektöründe olmak üzere her alanda çok önemli gelişme kaydettiğine ve pazarda liderliğini 9 yıldır aralıksız olarak koruduğuna dikkat çeken Petrol Ofisi Madeni Yağlar Direktörü Sezgin Gürsu, şöyle konuştu:

“Petrol Ofisi'nin pazarda önemli bir gelişim yaptığı bu son 10 yıllık dönemde otomotiv sektöründeki gelişmelere baktığımızda; motorda hacimler yüzde 15 küçülürken, gücün ise yüzde 50 oranında arttığını görüyoruz. Çevre emisyonları yayınlanmaya başladığından bu yana, izin verilen değerler yüzde 96 oranında azaldı. Tüm bunlar da 'daha düşük yakıt tüketimi', 'çevre egzoz emisyon şartlarına uyum' ve 'düşük motor hacminde daha yüksek güç sağlanması' anlamına geliyor. Otomotiv sektöründeki bu gelişmeler, madeni yağ teknolojilerinde de gelişimi zorunlu kılıyor.

Hem motoru korurken, hem de tüm bunları karşılamak; yakıt tasarrufu sağlamak ve emisyon değerlerini düşürmek için madeni yağ teknolojisi de değişiyor, daha ince yağlara geçiyor. Sektörde, yakıt ekonomisi sağlayabilmek, performansa katkıda bulunabilmek üzere daha düşük viskoziteli daha ince yağlara geçiliyor. Daha düşük viskozitede koruma faktörünü güçlendirmek için ise sentetik teknolojiye geçiliyor. Formülasyon, spesifikasyonlar, katkılar fark

yaratıyor, üretim ve Ar-Ge teknolojisi, gücü öne çıkarıyor.

## **Teknolojinin öne çıkması ile Petrol Ofisi pazarda fark yarattı**

Otomotiv teknolojilerindeki bu gelişimin paralelinde artık her marka, kendi özel yağ spesifikasyonlarını yayınlamaya başladı. Geçmişte 3-4 çeşit standart yağ ile tüm pazarın ihtiyacı karşılanırken, şu an her marka için onlarca binek araç yağı bulunuluyor. Dolayısıyla her markaya, her modele özel terzi işi ürünler ortaya çıkıyor. Keza diğer tüm sektörlerde de daha düşük enerji sarfiyatı, daha yüksek ve- rim yönünde gelişmeler kaydediliyor.

Dolayısıyla Petrol Ofisi'nin başta Maxima ve Maximus markaları ile olmak üzere pazardaki güçlü gelişiminin, tam da başta otomotiv sektöründe olmak üzere tüm alanlarda teknolojinin öne çıktığı bir süreçte gerçekleşmesi bir tesadüf değil. Petrol Ofisi, üretim kalitesi, kapasitesi ve teknoloji ile öne çıkan bir firma. Çok değerli bir bilgi birikimine ve alanında en gelişmiş merkezlerden biri olan Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi (POTEM) ile önemli bir Ar-Ge gücüne ve teknolojisine sahibiz. Ve tüm bunları en ideal, en efektif şekilde kullanıyoruz. Örneğin otomotiv sektörü ile iş birliğine gidiyoruz ve bilhassa Maxima ile Maximus'ta olmak üzere yatırımlarımıza, geliştirmelerimize aralıksız olarak devam



ediyoruz. Maxima ve Maximus'ta zengin ürün gamımızla, Türkiye'de yaygın araçlarda tüm marka ve modellerin ihtiyaçlarını karşılayan ideal çözümler sunuyoruz. Petrol Ofisi Madeni Yağlar olarak 350'yi aşkın üstün nitelikli ürün çeşitliliğimizle, Türkiye'de başta otomotiv olmak üzere tüm sektörlerin ihtiyaçlarının hemen hemen tamamını karşılıyoruz."

## KIA araçlarında orijinal ekipman olarak Petrol Ofisi Madeni Yağlar kullanılacak

Petrol Ofisi olarak, otomotiv sektörü ile iş birliklerinin en güzel örneklerinden birini de son olarak KIA ile geliştirdiklerini belirten Sezgin Gürsu, "KIA Türkiye ve Petrol Ofisi arasında uzun soluklu bir iş birliğine imza attık. İki güçlü marka arasındaki bu iş birliği kapsamında, POTEM'de KIA modellerine ve teknolojisine özel ürünler geliştirdik. KIA, tüm dünyada olduğu gibi Türkiye'de de ileri teknolojisi ve üstün nitelikleri ile en çok beğenilen otomotiv markalarından biri konumunda. KIA modelleri de, alanlarında teknolojinin, konforun, performansın ve sürdürülebilirliğin en önemli temsilcileri olma hedefi ile üretiliyorlar. Biz de tüm üstün niteliklerimiz ve Ar-Ge gücümüzle, iki ay gibi kısa bir sürede KIA spesifikasyonlarına özgün özel ürünlerimizi geliştirdik. KIA'nın gelişmiş otomotiv teknolojisinin ihtiyaçlarını karşılayan ideal madeni yağ çözümlerini, alanlarında öncü her iki markanın uzmanlığı ile ürettik.

Petrol Ofisi Madeni Yağlar olarak, özel geliştirilen K 5W-30 ve K 5W-40 motor yağları ile tüm KIA modellerine uyumlu, ideal çözümler sunuyoruz. Bu iş birliği, KIA'nın Türkiye genelindeki 48 yetkili servisinde tüm modeller için, Petrol Ofisi Madeni Yağlar'ın diferansiyel yağlarında Maxigear EP 75W/85, direksiyon yağında ATF III, fren sisteminde DOT 4 ve soğutma sisteminde ise Extended Life Coolant ürünlerinin kullanımını kapsıyor. Picanto, Rio, Stonic, Cera-to, Ceed, Sportage, Sorento, Niro ve Bongo olmak üzere Türkiye'de satışa sunulan tüm KIA modellerinde artık Petrol



Ofisi Madeni Yağlar'ın KIA'ya özel sunduğu çözümler kullanılacak," açıklamasında bulundu.

## Maxima ve Maximus'taki geliştirmeler 'Usta Buluşmaları' ile tüm Türkiye'ye ulaşıyor

Otomotiv sektöründeki güçlü markaları Maxima ve Maximus'ta yatırımların ve geliştirmelerin aralıksız olarak sürdürüldüğünü belirten Petrol Ofisi Madeni Yağlar Direktörü Sezgin Gürsu, açıklamalarına şöyle devam etti:

"Maxima ve Maximus'ta yaptığımız tüm geliştirmeleri, Türkiye'nin her bölgesinde yaygın olarak düzenlediğimiz 'Usta Buluşmaları' ile ustalarımıza aktarıyoruz. 2018 yılında 'Usta Buluşmaları'nı otomotiv sektöründe binek ve hafif ticari araçlara ideal çözümler sunan Maxima ile gerçekleştirdik. 'Maxima Usta Buluşmaları'nı tüm Türkiye'yi kapsayacak şekilde 57 günde, 42 ilde ve 48 noktada düzenledik. Distribütörlerimiz, bayilerimiz, sanayi sitelerindeki işyerleri ve otomobil özel servis temsilcileriyle bir araya geldik. Toplantılarımızda, görsel kimliğiyle yenilenen ve pazardaki en yenilikçi ürün ailesi olan Maxima motor





yağlarının özelliklerini tanıttık. Gördüğümüz yoğun ilgi ile Maxima Usta Buluşmaları'nda planladığımızın da üzerine çıkarak, 7.000 usta ile buluştuk."

### **'Maximus Adamlar'a yeni formülümüz ile yüzde 50 daha az yağ eksiltme sunuyoruz**

2019 yılında 'Usta Buluşmaları'nı ağır ticari araçların gözde markası Maximus ile sürdürdüklerini belirten Sezgin Gürsu, konuşmasına şöyle devam etti:

"Maxima ile binek ve hafif ticaride olduğu gibi, Maximus motor yağlarımızla da zengin ürün çeşitliliği ve yüksek nitelikleri ile Türkiye'deki tüm yaygın ağır ticari taşıt modellerinin ihtiyaçlarını en ideal şekilde karşılıyoruz. Maximus motor yağlarımız; ileri teknolojisi ve üstün özellikleri ile motorları koruyor, ömrünü uzatıyor, verimli çalışma sağlayarak performans kaybını önüyor, yakıt tasarrufu sağlıyor, işletme giderlerini düşürüyor. Küresel spesifikasyonları karşılayan Maximus motor yağlarımız, ülkemiz ağır ticari araç parkındaki en yaşlı araçtan, en yeni teknolojiye kadar tüm ihtiyaçlara birebir çözüm sunan zengin ürün çeşitlili-

ğine sahip.

Petrol Ofisi olarak ağır vasıta şoförlerini ve ustalarını da birer 'Maximus Adam' olarak tanımlıyoruz. 'Maximus Adamlar', güç, güven ve performans isteyen, zorluğu çok yüksek bir iş yapıyorlar. Oldukça zor koşullarda çalışıyorlar. Onlarla dostluğumuz çok eski. Dolayısıyla 'Maximus Adam'ı çok iyi tanıyoruz, yakından takip ediyoruz. Yaşadıkları zorlukları biliyoruz, anlıyoruz ve onlara destek oluyoruz. İşte bu yaklaşımla Petrol Ofisi'nde Maximus ürün ailemizi, onların gücüne güç katmak için geliştirdik. Sektör standartlarına göre yüzde 50 daha az eksiltme sağlayan yeni formülüyle Maximus motor yağlarını, müşteri ve ustalarla, 'Maximus Adamlar' ile buluşturuyoruz.

### **Maximus Usta Buluşmaları ile 7.000 ustaya ulaşıldı**

Maximus'ta kaydettiğimiz tüm geliştirmeleri, 'Usta Buluşmaları' ile tüm Türkiye'ye yayıyoruz. Petrol Ofisi Maximus Usta Buluşmaları ile 58 günde gerçekleştirdiğimiz 40 toplantı ile tüm Türkiye'de toplam 7.000 ustaya ulaştık.

6 Mart'ta İstanbul Avrupa Yakası'nda başlayan Maximus Usta Buluşmalarımız Mart ve Nisan ayında; Manisa, Edirne, Aydın, Tekirdağ, Kırıkkale, Ankara, Antalya, Konya, Isparta, Aksaray, Denizli, Malatya, Elazığ, Mersin, Adana, Kayseri, Sivas, Trabzon, Zonguldak, Karabük, Kastamonu, Erzincan, Erzurum, Afyon, Şanlıurfa, Gaziantep, Antakya, İskenderun, İzmit, Adapazarı, İnegöl, Balıkesir, Çorum, Tokat, Eskişehir ile Van'ın ardından 2 Mayıs'ta Mardin ve İzmir'de düzenlenecek toplantılarla son buldu. Maximus Usta Buluşmaları'nın henüz yarısına geldiğimizde, 3.300 ustaya ulaştığımız, toplantılarımıza, bayilerimize ve ustalarımıza yoğun ilgi gösterdi. Bu doğrultuda 2018'de Maxima'da olduğu gibi bu yıl da Maximus ile planladığımızın üstüne çıkarak 7.000 ustaya ulaştık."

### **"Teknolojiyi geliştiriyoruz, taleplere en ideal ve hızlı çözümleri sunuyoruz"**

"Petrol Ofisi Madeni Yağlar olarak müşterilerimizde olduğu gibi ürünlerimizi nihai tüketicilerle buluşturan perakendecilerimiz ve ustalarımız da bizler için çok önemli, çok değerli," diyerek sözlerine devam eden Sezgin Gürsu,

"Bu doğrultuda satış temsilcilerimizle, ustalarımızla, uzmanlarımızla doğrudan ve kesintisiz iletişim kurmaya, onlara birebir dokunmaya özen gösteriyoruz. Saha ziyaretlerimiz ve çeşitli aktivitelerimizin yanı sıra düzenlediğimiz Usta Buluşmaları da bizlere bu çok değerli fırsatı sunan en önemli organizasyonumuz konumunda. Madeni yağ alanında yeniliğe, teknolojiye öncülük eden bir marka olarak gelişime her açıdan önem veriyoruz. Bu doğrultuda Maximus Usta Buluşmaları'nda da, ustalarımızla, uzmanlarımızla, satış temsilcileri ile teknik eğitim ve teknolojik gelişmelerle ilgili güncellemeler paylaşıyoruz.

Yaygın ağıımız, üstün kalitemiz, ileri teknolojimiz ve geniş ürün yelpazemiz ile yıllardır ustaların ve şoförlerin daima yanında olmaya büyük bir özen gösteriyoruz. En büyük özelliklerimizden biri de; yüksek üretim ve depolama kapasitemiz, üretim kabiliyetimiz, POTE ile Ar-Ge gücümüz sayesinde, gelişen ihtiyaçlara, taleplere hızlı ve en ideal şekilde yanıt verebilmemizdir. Bu açıdan, düzenlediğimiz 'Usta Buluşmaları', hem Maxima hem de Maximus için, ustalarımızdan çok güzel geri dönüşler aldığımız bir ortam yaratması açısından da bizler için çok önemli," açıklamasında bulundu.

### **"Madeni yağlar ve kimyasallar pazarı liderliğimizi aralıksız 9'uncu yılına taşıdık"**

Petrol Ofisi Madeni Yağlar'ın Türkiye madeni yağlar ve kimyasallar pazarında 2018 yılında da geleneksel liderliğini sürdürdüğüne vurgu yapan Sezgin Gürsu, "Petrol Ofisi, akaryakıtta olduğu gibi madeni yağlar ve kimyasallar sektöründe de, 65.000 tonluk depolama kapasitesi, benzersiz bilgi birikimi, ileri teknolojisi, Ar-Ge gücü, 350'yi aşkın ürün çeşitliliği ve 16.000'i aşkın satış noktası ile Türkiye'nin en önemli markası konumunda. Petrol Ofisi, madeni yağlar ve kimyasallarda 2018 yılında 100.000 tonu aşan satış hacmine ulaşmıştır. 2018 yılında 4 kıtada 35 ülkeye yaptığımız ihracatımız ise 10.000 tonu aşmıştır. Petrol Sanayi Derneği (PETDER) verilerine göre Petrol Ofisi, yüzde 24,7'lik pay ile Türkiye madeni yağlar ve kimyasallar pazarındaki liderlik unvanını 2018 yılında da korumuştur. Böylece Petrol Ofisi, madeni yağlar ve kimyasallar pazarındaki liderliğini, 2010'dan bu yana aralıksız olarak sürdürerek, 9'uncu yılına taşımıştır," dedi.

### **"Petrol Ofisi Madeni Yağlar, Türkiye'nin en önemli üretim tesislerinden birine sahip"**

Petrol Ofisi Madeni Yağlar'ın üretim ve geliştirme açısından alanında çok değerli niteliklere sahip olduğuna vurgu yapan Sezgin Gürsu, "Petrol Ofisi Madeni Yağlar, 140.000 tonluk üretim ve 50.000 ton hammadde, yarı madde ile 15.000 ton ürün olmak üzere toplamda 65.000 tonluk depolama kapasitesi ile tedarik garantisi sunuyor. Türkiye'nin her noktasına yayılmış 16.000 satış noktamızla tüketicilerimize ulaşıyoruz. Petrol Ofisi Madeni Yağlar, benzersiz bir altyapı, bilgi birikimi ve ileri üretim teknolojisinin yanı sıra POTE ayrıcalığına da sahip. Petrol Ofisi Madeni Yağlar üretim tesisi içinde yer alan 1.000 m<sup>2</sup>'lik bir kapalı alana sahip ve 6 milyon dolarlık yatırım değeri bulunan POTE'de, son teknoloji cihazlarımız ve uzman kadromuz ile güçlü Ar-Ge çalışmaları gerçekleştiriyoruz. POTE'de, 83'ü TÜRKAK'tan akredite olmak üzere ulusal ve uluslararası metotlarla toplam 155 farklı test yapılabilir. Merkezimizde, yılda ortalama 150.000 adet test gerçekleştiriyoruz. Petrol Ofisi Teknoloji Merkezi - POTE, gelişmiş teknoloji ve akredite kabiliyeti ile sadece Petrol Ofisi'ne hizmet vermiyor. Başta kamu kuruluşları olmak üzere aralarında dünya devlerinin de bulunduğu yerli ve yabancı çok sayıda firmaya, kısacası tüm sektöre, Ar-Ge, kalite kontrol ve analiz hizmetleri sunuyoruz. Dolayısıyla POTE, madeni yağ alanında uluslararası arenada da en gelişmiş teknoloji merkezlerinden biri konumunda. Bu benzersiz avantajlarla birlikte Petrol Ofisi, 1.000'in üzerinde formülasyon, 350'den fazla ürün ile Türkiye'nin tüm madeni yağ ihtiyacının hemen hemen tamamını karşılıyor," şeklinde konuştu.

ORGANIZED BY



IN PARTNERSHIP WITH



# THE 52<sup>ND</sup> LUBRICANTS AND BASE OILS SYMPOSIUM

16 -18 October 2019, **Hotel Esplanade - Zagreb, Croatia**

## FOR WHOM?

- Executives & professionals from lubricants industry
- Additive and base stock producers and suppliers
- Maintenance department managers
- Academia representatives
- Regulators and government representatives
- Traders and marketers
- Accompanied person who only like to enjoy

## FEATURED TOPICS

- Future outlook for the lubricants industry, markets and trends
- Development of Base Oils & Additives - moving to higher performance lubricants
- Highlights on the latest development in automotive lubricants and related fluids
- Recent movements of industrial lubricants
- The newest HSE regulations impact on lubricants industry
- Condition monitoring, laboratory and tribological testing
- Practical experience in R&D and application of lubricants

**FOR MORE INFORMATION AND TO BOOK YOUR PLACE:**

**GOMA - Croatian Society for Fuels and Lubricants**

Berislavićeva 6 · Zagreb · Croatia · T +385 1 48 73 549 · F +385 1 48 72 503 · [lubricants@goma.hr](mailto:lubricants@goma.hr) · [www.lubricants.goma.hr](http://www.lubricants.goma.hr)





# “Sektör olarak potansiyelimizi tümüyle gerçekleştirebilirsek Türkiye kazanır”

**Bir önceki sayımızda da ele aldığımız gibi, Türkiye’de madeni yağ ve petrol ürünleri sektörü yüksek potansiyeli haiz, ülkenin en önemli sektörlerinden biri. Fakat karşılaşılan bazı sorunlar sektörün bu potansiyelini tümüyle gerçekleştirmesini engelliyor. Bu alanda faaliyet gösteren ve sektörün gelişimi için çalışmalar yürüten MAPESAD ile konuyu bir kez daha detaylı bir şekilde inceledik.**

**T**ürkiye madeni yağ ve petrol ürünleri sektörü, bugün yaklaşık 140 milyar dolara ulaşan pazar büyüklüğü ve EPDK lisansıyla faaliyet göstermekte olan 130 şirketle önemli sektörlerden biri. Ülkenin otomotiv piyasasının büyüklüğünün yanı sıra gelişmiş sanayisi de madeni yağ sektörünün hacmini ortaya koyuyor.

Sektörünün en önemli kuruluşlarından biri olarak fa-

aliyet gösteren ve sektörün daha gelişmesi ve büyümesi için çalışmalar yürüten Madeni Yağ ve Petrol Ürünleri Sanyicileri Derneği (MAPESAD), sektörde karşılaşılan sorunları inceliyor ve gereken adımları atmaya üzere çözüm önerileri geliştiriyor. Bu önerileri de yetkili kamu kurumları ve kuruluşlar ile paylaşarak gereken adımların atılması yönünde katkı sağlıyor.

Tayfun Koçak, Türkiye’de madeni yağ ve petrol ürün-



**Tayfun Koçak**  
MAPESAD Başkanı

leri sektörünün özellikle 2000'li yıllardan sonra büyük gelişim kaydettiğini dile getiriyor. Bugün sektörün yaklaşık 110 ülkeye ihracat gerçekleştirdiğini söyleyen Koçak, 2019 yılında madeni yağ ihracatının yüzde 10 artmasını hedeflediklerini belirtiyor.

## Firmalar Türkiye'yi bir üretim üssü olarak kullanmak istiyor

Gerek coğrafi konumu gerekse gelişmiş altyapısıyla bir madeni yağ üssü olma yolunda hızla ilerleyen sektör, belirli dönemlerde bazı sorunlarla karşı karşıya kalabiliyor.

Bugün sektörün önündeki en önemli sorunlar arasında ÖTV, TSE alma zorunluluğu ve yeni getirilen geri kazanım payı ödeme zorunluluğu sayılabilir. Dernek Başkanı Tayfun Koçak, bugün pek çok büyük firmanın Türkiye'de üretim yaptığını, daha fazlasının da Türkiye'yi bir üssü olarak kullanarak yakın coğrafyaya buradan ithalat yapmak istediklerini dile getiriyor. "Mevzuatla ilgili sıkıntılar ve yüksek maliyetler çıkaran düzenlemeler firmaların Türkiye'yi bir üretim üssü olarak kullanmalarının önünde engel oluşturuyor," diye belirtiyor.

Bunun yanı sıra, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından yakın dönemde başlatılan geri kazanım katkı payı uygulaması sektörü olumsuz etkiliyor. "Madeni yağda

satılan her bir kilogram için 50 kuruş katkı payı ödeme zorunluluğu geliyor. Bu o kadar büyük bir rakam ki bazı ham maddelerin yüzde 25'ine, üretiminin yüzde 30'una denk geliyor. Ortalama 1000 ton madeni yağ satılsa, Çevre Bakanlığı'na ayda 500 bin lira, yılda 6 milyon lira geri kazanım payı ödenmesi anlamına geliyor. Ama biz sadece tüketiciye mal satmıyoruz, sanayiye de satıyoruz. Sanayicinin de girdisi yükselecek," diyerek yeni uygulamanın yarattığı maliyet yükünü ortaya koyuyor.

## Haksız rekabet en önemli sorunlardan biri

Madeni yağ ve petrol ürünleri sektöründe haksız rekabete yol açan bazı uygulamalar olduğunu dile getiren Koçak, bunların yerli üreticinin büyümesi önünde engel teşkil ettiğini belirtiyor.

Haksız rekabete yol açan ilk sorun, Türk firmaların madeni yağ üretimleri için TSE belgesi alması zorunluluğu. Yurt dışından ithal edilen ürünlerde TSE belgesi alma ve EPDK'ya bildirim zorunluluğunun olmaması, yerli üreticinin yabancı ürünler karşısında hem maliyet bakımından hem de yasal zorluklar bakımından rekabet gücünü sınırlıyor.

Ayrıca EPDK lisansına sahip olmayan üretici sayısının fazlalığı da dürüst üreticiyi yoruyor. Lisanssız üretim yapan şirketlere yüksek para cezaları uygulanıyor olmasına rağmen sayıları her geçen gün artıyor. Bu konuda daha kesin sonuçlar getirecek çalışmalar yapılması gerektiğini vurgulayan Koçak, "Dernek olarak konuyla bir çalışma yapılmasını ve lisanssız madeni yağ firmalarının tespit edilip EPDK'ya bildirilmesini istedik. Biz şikâyet etmezsek bunların sayısı artacak, haksız rekabet çoğalacak," diyor.

## Hedefe ulaşmak için yapılması gerekenler var

"Üreticinin omzundaki maliyet yükü hafifletilirse, yerli ve yabancı ürünler arasındaki haksız rekabeti engelleyecek düzenlemeler getirilirse, çevreyi korurken üretici de zor durumda bırakılmazsa, sektörde gereken disiplini sağlayarak yasa dışı uygulamaların tamamen önüne geçilirse, halihazırda potansiyeli çok yüksek olan sektörümüz çok daha ileriye gidebilir. İhracat ve ithalat dengesini sağlamanın ötesinde, ithalat azaltılarak ihracat rakamları arttırılabilir ve ihracat edilen ürün için biçilen fiyat yükselebilir. Böyle olduğunda Türkiye kazanır, ülke olarak kazanır," diye vurgulayan Koçak, MAPESAD olarak üzerlerine düşeni yaptıklarını ve daha fazlasını yapmak için çalıştıklarını dile getiriyor.



## Greste fark yaratır



**Yakın zamanda gerçekleştirilen çalışmalar, NYBASE® serisinin mevcut yağ ve gres formülasyonlarında parafinik Grup 1 yağların yerine kullanıldığında önemli faydalar sağladığını ortaya koyuyor.**

Parafinik Grup 1 rafinerilerinin rasyonelleştirilmesine yönelik küresel yarış, endüstriyel yağ segmenti formülasyonlarının önemli bir kısmını kaçınılmaz olarak etkileyecektir. 2015'te, Avrupa'da parafinik Grup 1 kapasitesinin neredeyse yüzde 25'i ortadan kayboldu. Şimdi ise Orta Doğu ve Asya Pasifik bölgelerinde yeniden yapılanma başladı," diye açıklıyor gres uzmanı Medhi Fathi-Najafi.

Petrol arıtma endüstrisindeki bu temel değişiklik, madeni yağ ve gres pazarında minimum düzenleme ile 'değişiklik gerektirmeden' kullanılabilir, benzer derecede bir ürün gereksinimi yaratmıştır. Nynas çözüm olarak, parafinik Grup 2 yağları ile hidrojen ile işlenen naftenik yağları karıştırarak, NYBASE ürün grubunu geliştirdi.

Mehdi Fathi-Najafi, "Aslında yağların düşük sıcaklık

özelliklerinin daha iyi olması ve parafinik grup 1'e oranla çok daha az sülfür içermesi nedeniyle NYBASE, 'parafinik Grup 1 +' olarak adlandırılabilir," diye açıklıyor.

Küresel üretimin yüzde 55'inden fazlasını oluşturan, lityum gres formülasyonlarında Grup 1 yağlar yerine kullanılan bu yeni baz yağ serisinin potansiyelini değerlendirmek üzere karşılaştırmalı testler gerçekleştirildi.

Mehdi Fathi-Najafi, "Çalışmalarımız bu yeni serinin, nihai ürünlerin daha iyi performans göstermesini sağlayan formülasyonlardaki baz yağ sayısını makul bir seviyeye getirdiğini ortaya koyuyor. Böylece imalatçılar üretimleri için tek bir tanktan sadece bir ürün kullanabilecek. Bu şekilde lojistik zinciri basitleşecek, kontaminasyon riski azalacak ve imalatçılar faaliyetlerini daha akıcı hale getirerek tesislerinin işletme sermayelerini azaltabilecek," diyor.

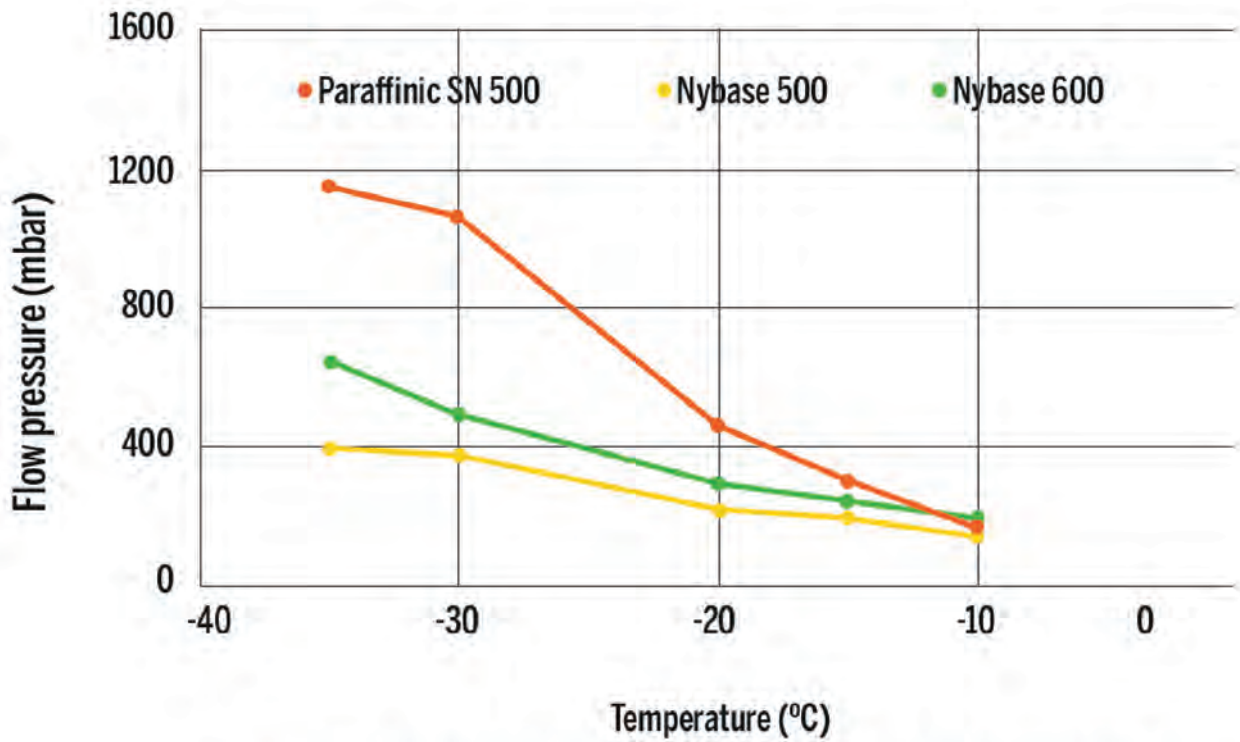


## “Değişiklik gerektirmeden” ek fayda sağlar

NYBASE® serisi, baz yağ üretiminin Grup 2 ve Grup 3'e doğru kaydığı günümüzde, tipik olarak Grup 1 yağların sahip olduğu viskoziteye, çözünübilirlik kapasitesine ve polarite özelliklerine ihtiyaç duyan madeni yağ ve gres üreticilerine yardımcı olacaktır.

Yüksek viskoziteli yeni baz yağlarından ve gele-

neksel yağ sınıflarından yapılan iki gres numunesi karşılaştırıldığında, yeni yağların parafinik grup 1'in yerini almaya uygun olduğu görülmüştür. Üstelik NYBASE yağlar bunların performansının artmasını sağlayabilir. Örneğin bu akış basıncı grafiğinde görüldüğü üzere; düşük sıcaklık akışkanlığında önemli bir iyileşme gözlemlenmiştir. Bu durum, gres ürünlerinin -35°C'ye varan sıcaklıklarda sorunsuz şekilde akışkanlığını koruyabileceğini göstermektedir.

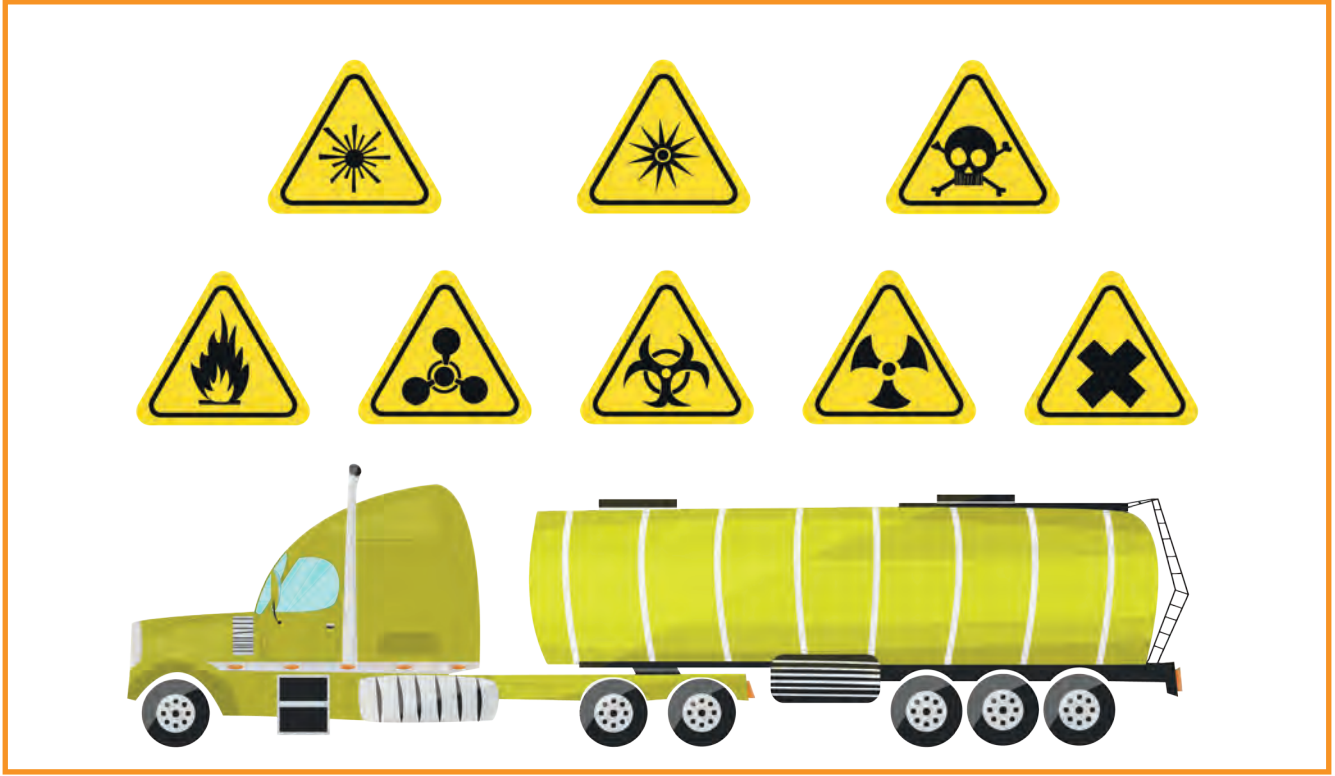


Mobility of conventional lithium grease (NLGI 2) based on different base oils.

## Mehdi Fathi-Najafi

Nynas Naphthenics Teknik Geliştirme ve Pazar Destek bölümünde Kıdemli Teknik Danışman ve Grup uzmanı olarak görev yapmakta olan Mehdi Fathi-Najafi, Nynas'a 2008 yılında katıldı ve şirketin deneysel gres laboratuvarına öncü oldu.





## “Tehlikeli madde taşımacılığı uzmanlık gerektiriyor”

**Madeni yağ ve kimyasallar sektörüne taşıma ve depolama hizmetleri sunan Sunlog Lojistik firmasının kurucusu iki genç girişimci Sertaç Yücelbak ve Ünal Sarı ile bir röportaj gerçekleştirdik ve bu sektörün lojistik anlamında ne tür talep ve beklentileri olduğunu sorduk.**

### **Öncelikle sizi tanıyabilir miyiz?**

Biz, Sertaç Yücelbak ve Ünal Sarı, sektöre ilişkin tecrübemize dayanarak Sunlog Lojistik fikrini hayata geçirdik ve firmamızın ismini de baş harflerimizden oluşturmayı seçtik.

Bizden çok hizmetlerimizden ve idealist fikirlerle yola çıkarak lojistik sektörüne kazandırdığımız Sunlog hakkında konuşalım.

### **Peki, Sunlog olarak yürüttüğünüz lojistik faaliyetlerden bahsederek başlayalım.**

Sunlog, 2015 yılında kurulmasına rağmen kısa zamanda Avrupa'ya ve Avrupa'dan yapılan taşımalarda sektörde adını kabul ettirebildi ve kendi alanında sektö-

rün liderlerinden biri haline geldi. Bu başarı tabi ki Sertaç ve Ünal adı ile gelmedi; arkamızda inanılmaz bir ekip, çok ciddi bir acente ağı, kusursuz tedarik zinciri ve özmal filomuz var.

Hedeflerimiz doğrultusunda 2018 yılında yüzde 15 büyüme kaydettik ve parsiyel ekspres taşımacılık konusunda uzmanlığımızın avantajı ile sektörel daralmadan çok az etkilenen ender lojistik firmalardan biri olduk.

### **Madeni yağ sektörü özelinde konuşacak olursak, bu sektörde tehlikeli madde ve yanıcı malzeme taşımacılığı büyük önem taşıyor. Bu tür malzemelerin taşınmasında nelere dikkat edilmesi gerekiyor?**

Madeni yağ sektörüne yönelik hammadde taşıma-

larımızda özellikle tehlikeli madde taşımacılığına hakim olmamız bizi sektörde kısa sürede lider konumuna ulaştırdı. Bu alandaki zorunluluklara ve kısıtlamalara verdiğimiz önem ile eğitime verdiğimiz destek en dikkat ettiğimiz konuların başında geliyor. Kalitenin ancak bu şekilde sağlanabileceğine inanıyoruz.

İhracat ve ithalat için zorunlu olan uluslararası dokümanların eksiksiz ve doğru bir şekilde hazırlanması tehlikeli madde taşımacılığında dikkat edilmesi gereken en önemli hususlardan biridir ve uzmanlık gerektirir. Taşınması yapılacak eşyanın hangi araçta, diğer hangi tehlikeli madde sınıfları ile seyahat edeceği ve hangi güzergahları kullanacağı tehlikeli madde taşımasının ABC'sidir. Deniz, hava, kara, tren gibi tüm taşıma türleri için tüm tehlikeli maddelerde önceden belirlenmiş yaptırımlara uygun hareket edilmelidir. 1957 yılında Birleşmiş Milletler Avrupa Ekonomik Komisyonu (UNECE) tarafından belirlenen ve 1968 yılında yürürlüğe giren Tehlikeli Malların Karayolu ile Uluslararası Taşımacılığına İlişkin Avrupa Anlaşması (ADR) kara yolu taşımacılığı için en önemli anlaşmalardan biridir. ADR kapsamında Patlayıcılar, Gazlar, Yanıcı Sıvılar, Yanıcı Katılar, Kendiliğinden Yanmaya Yatkın Maddeler, Suyla Temas Halinde Yanıcı Gaz Çıkaran Maddeler, Oksijen Salgılayarak Yan-

ma Riskini Arttıran Maddeler, Organik Peroksitler, Toksik Maddeler, Bulaşıcı Hastalık Muhteviyatı Olan Maddeler, Radyoaktif Maddeler, Aşındırıcılar ve Çeşitli Tehlikeli Maddeler gibi ana sınıflar ve her sınıf kapsamında alt sınıflar vardır. Aynı şekilde diğer taşıma türleri için de imzalanan anlaşmalara uygun olarak tehlikeli madde sınıflarına göre taşıma yapılmaktadır.

Tüm bunların yanı sıra, sürücü ve tedarik kanallarında yabancı dil bilgisi de çok önemlidir. Biz de taşıma yaptığımız ülke diline ve/veya İngilizce diline hakim insan kaynağımıza büyük önem veriyoruz ve bu sayede insana bağlı yaşanabilecek tüm riskleri en düşük seviyelerde tutabiliyoruz.

#### **Peki siz bu alanda ne tür hizmetler sunuyorsunuz?**

Madeni yağ sektöründeki yükler için özellikle deniz yolu tercih edilirken, kara yolunda sunduğumuz avantajlar da deniz yolunun cazibesini ortadan kaldırıyor. Zamanında teslimat ve hız, stok maliyetlerini en düşük seviyesine getiriyor. Özellikle 2016 yılında başlayan ithalat daralması 2018 yılında durma noktasına geldi ve kara yolu kendine yeni bir yer edindi. Servis süreleri 5 ile 9 gün arasında değişen, minimum yük sınıfı dahil 1300 kg'lık ürünlerin 48 saat içerisinde alıcısına teslim edildi-



**Sertaç Yücelbak**

**Ünal Sarı**



Sunlog Ekibi

ği butik hizmet bu sektörde fark yaratıyor.

Taşınan ürünlerin içeriğinde yanıcı ve tehlikeli madde olması sipariş aşamasından teslim noktasına kadar titiz bir çalışma yapılmasını gerektiriyor. Bu titiz çalışmanın farkında olarak bünyemizde kontrollerin ve standartların korunması amacıyla yanıcı ve tehlikeli madde uzmanı barındırıyoruz. Şoförlerimiz bu konuda periyodik olarak güncel konularda ve yabancı dil konusunda eğitime katılıyor.

Hizmetlerimizi butik taşıma anlayışının gerekliliği ile müşterilerimizin taleplerine uygun olarak sunuyoruz. Maliyet ve kalite grafiğinde teslim süreleri de değerlendirilerek sektörde söz sahibi birçok maddeni yağ üreticisine kapıdan kapıya hizmet eder konumdayız.

### Üreticileri nakliye anlamında rahatlatacak çözümlerinizi var mı?

Sunlog üreticilerin ham madde tedarikini proje olarak değerlendirir, talepler doğrultusunda hizmetlerini en uygun taşıma şekli ve en uygun maliyet-

lerde değerlendirerek yıl bazında paket bir organizasyon sunar. Paketimiz dahilinde maliyet, taşıma şekli ve performans değerlendirmesi günlük, haftalık ve dönemlik raporlar halinde tedarik ağına sunulur. Bu hizmetimiz ile üretici tedarik zinciri ile bir ekip olarak hareket eder ve tüm süreçleri baştan sona raporlayabilmektedir.

Taşıdığımız ürünün farkında olarak, üreticilere birbir müşteri hizmeti ile anlık yanıt verebilme ve GPS sistemi ile tedarikçiden üreticiye kadar süreci anlık takip etme olanağı sağlıyoruz.



# ACI's 2<sup>nd</sup> US Base Oils & Lubricants Summit

**New Orleans, Louisiana • August 28-29, 2019**

The 2nd edition of ACI's US Base Oils & Lubricants Summit will bring together professionals from across the lubricant supply chain to address current industry issues, explore new opportunities and network with peers. As regulations on the quality of both heavy-duty and passenger car motors oils become more strict, professionals across the entire lubricant spectrum can feel the impact. Join us and learn how leaders from base oil producers, lubricant blenders, additive manufacturers and original equipment manufacturers are confronting these challenges and pushing the boundaries of what modern lubricants are capable of.

## Agenda Committee Members

**Liqing Wang**, Business Development Manager, Americas, **Chevron**

**Bill Anderson**, R&D Engineering Specialist, **Afton Chemical**

**Shana McCable**, Global Business Manager of Lubricants, **Ingevity**

**Kevin Ferrick**, Senior Manager EOLCS/DEF/MOM, **API**

**Joan Evans**, Industry Liaison Senior Advisor, **Infineum**

**Special 15% Discount Available  
to Subscribers: Quote  
EBLn2MKT to Claim**

### Contact Information

#### Delegate Registration & Information

Contact Cheryl Williams  
+44 (0) 203 141 0623 • [cwilliams@acieu.net](mailto:cwilliams@acieu.net)

#### Commercial & Sponsorship Opportunities

Contact Kristina Gyulavari  
+1 929 331 6835 • [kvari@acieu.net](mailto:kvari@acieu.net)

#### Content

Contact Warren Clementson  
+44 (0)20 3141 0647 • [wcllementson@acieu.net](mailto:wcllementson@acieu.net)

**Featuring an Exclusive Site Visit to  
Chevron's Pascagoula Refinery**

August 27, 2019



**Attendance Size is limited.  
Reserve Your Space Today!**



**Prof. Dr. Ertuğrul Durak**  
Süleyman Demirel Üniversitesi  
Makine Mühendisliği Bölümü  
Öğretim Üyesi  
ertugruldurak@sdu.edu.tr

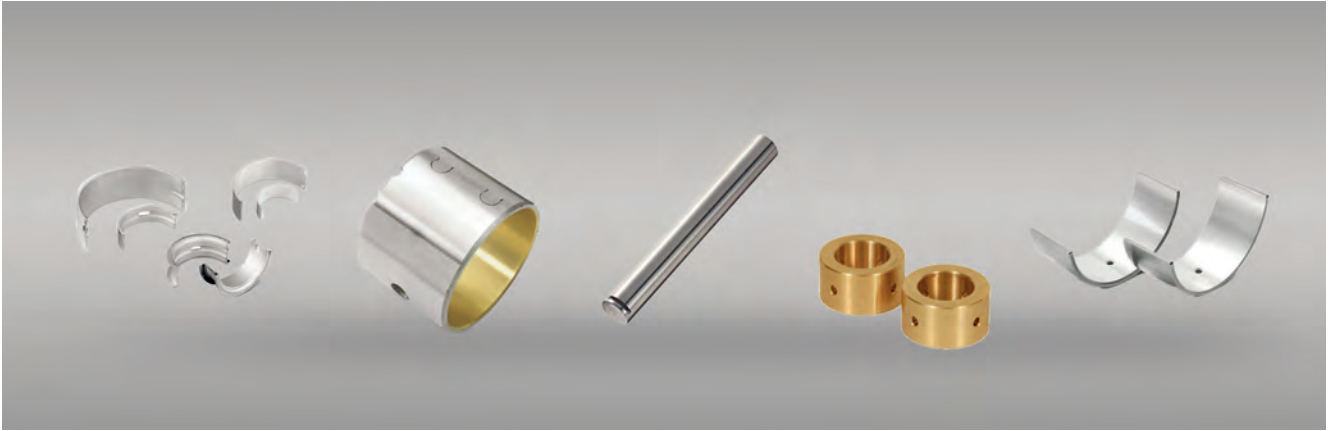
# Kaymalı yatak tasarımı kriterleri - I

**G** enel anlamda **tasarım**, belirlenmiş bir öde-ve çözüm bulmayı amaçlayan bir üretim prosesidir. Tasarımdaki problemin çözümlenmesinde birçok farklı alternatif çözümler mümkündür çünkü tasarım gerekleri birçok şekilde yorumlanabilmektedir. Bir makinenin tasarımı yapılırken göz önünde bulundurulması gereken temel ilkeleri;

- Fonksiyona uygunluk, basitlik, belirlilik,
- Standartlara, normlara ve yönetmeliklere uygunluk,
- Yükleme şekline uygunluk,
- Ağırlık yönünden en hafif olanı,
- Kendi kendine yardım prensibi,
- Malzeme ve korozyona uygunluk,
- Genleşmeye uygunluk,
- Üretim yöntemlerine uygunluk,

- En düşük maliyetli tasarım,
- Montaj ve demontajının kolay olması,
- Taşımaya (transporta) uygunluk,
- En güvenli tasarım,
- Geri kazanıma uygun, çevre dostu,
- Estetik ve ergonomiye uygunluk,
- Bakıma uygunluk,
- Üretimde kullanılacak olan malzemelerin kolay bir şekilde elde edilmesi şeklinde sıralamak mümkündür.

Makineyi oluşturan standart makine elemanlarının bir bölümü sabit olurken büyük bir bölümü de hareketlidir. Makinelerdeki hareketli elemanların desteklenmesi için yataklar kullanılmaktadır. Yataklar, birbirine karşı bağlı hareket eden, uygulanan kuvvet yönünde hareket etmeyen ve işletme durumunda bu yüzeyler arasında oluşturulan yağ filmi ile en az sürtünme kaybı oluştura-



rak kuvvetin iletimini sağlayan elemanlardır. Dönerek hareket ileten parçaların desteklenmesinde **kaymalı yatak**, doğrusal hareket ileten parçaların desteklenmesinde ise kızaklar kullanılmaktadır.

Kaymalı yatakların tasarımındaki değişkenler iki gruba ayrılabilir.

**Birinci grup değişkenler:** Bu gruptaki değişkenlerin değerleri tasarımcıya proje sahibince ya verilir veya tasarımcı kontrolünden geçirildikten sonra kararlaştırılır. Bunlara **“fiziksel parametreler”** veya **“işletme parametreleri”** denir. Söz konusu değişkenler şunlardır:

- Yağın viskozitesi ( $\eta$ )
- Yatak izdüşüm (projeksiyon) alanına etkileyen mil ile yatak arasındaki ortalama yüzey basıncı ( $P$ )
- Milin dönme hızı ( $n$ )
- Yatak boyutları (yatak çapı) ( $D$ ), radyal boşluk ( $\Delta r$  veya  $c$ ), yatak genişliği (uzunluğu) ( $B$  veya  $l$ ), eğer yatak bütün yatak değilse (kısmi yatak) ise açılmal boyu ( $\beta$ ).

Tasarımcı bu dört değişkenden, hızı genellikle kendi isteğiyle seçemez çünkü hız daha önceden sistemin veya makinenin genel tasarımında belirlenir. Bazen viskozite önceden belirli olabilmektedir. Örneğin yağın bir tankta depolanarak çeşitli yataklarda yağlama ve soğutma amacıyla kullanılacağı zaman bazen viskozite ileriki aşamalarda belirlenir. Geriye kalan değişkenler ve bazen viskozite de tasarımcı tarafından kontrol edilebilir ve bunların seçimine tasarımcı karar verebilir. Diğer bir deyişle bu

dört değişken tanımlandığı zaman tasarım tamamlanmış olur.

**İkinci grup değişkenler:** Bu değişkenler **“bağımlı değişkenler”**dir. Bu grup, birinci gruptaki değişkenlerin sonucudur. Tasarımcı bunları doğrudan kontrol edemez. Fakat dolaylı olarak birinci gruptaki değişkenlerden bir veya daha fazlasını değiştirerek bu değişkenleri dolaylı olarak değiştirebilir. Söz konusu değişkenler şunlardır:

- Sürtünme katsayısı ( $\mu$ )
- Yatağa girişten yatağı terk edinceye kadar yağlayıcıdaki sıcaklık farkı ( $\Delta T$ )
- Yağlama yağının debisi ( $Q$ )
- Minimum yağ film kalınlığı ( $h_0$ ) ve konumu,
- Eksantrisite miktarı ( $e$ ) ve eksantrisite oranı ( $\epsilon$ )
- Maksimum yağ filminin konumu,
- Yağ filminin bittiği konum.

Bu gruptaki değişkenler yatağın performansının ne kadar iyi olduğunu gösterir ve bu nedenle yatak performans faktörleri olarak dikkate alınabilir. Bu bakımdan bunlara **“performans parametreleri”** de denir. Bu sebeple, yatak tasarımında başlıca problem ikinci grup değişkenler için tatminkar limitleri belirlemek ve sonra bu limitleri aşmayacak şekilde birinci grup değişkenler için karar vermektedir. **(Devam edecek)**

(**Kaynaklar:** Şekercioğlu, T., “Makine Tasarımı Temel İlkeleri” Birsan Yayınevi; <https://websitem.gazi.edu.tr/site/nihatgem/files>; Tevrüz, T., “Makine Elemanları ve Konstrüksiyon Örnekleri”, Cilt 2, Çağlayan Kitabevi; Shigley J.E., “Mechanical Engineering Design”, McGraw-Hill Book Company; Durak, E., Endüstriyel Yağlama Tekniği Ders Notları)



**Mehmet Erkan**  
ERK Denetim ve  
YMM Hizmetleri  
Yönetici Ortak,  
Yeminli Mali Müşavir  
[mehmet.erk@erkymm.com](mailto:mehmet.erk@erkymm.com)

## İkinci el otomobilde KDV

İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle uğraşan mükelleflerin önemli sorunlarından birisi, KDV ödemedi satın aldıkları motorlu kara taşıtlarının satış bedelinin tamamı üzerinden KDV hesaplayarak satmaları nedeniyle, araç fiyatlarını KDV tutarı kadar yükseltmekte, bu ise alıcıların satıcı tercihlerini değiştirmesine neden olmasındı. İkinci olarak binek otomobiller için KDV Kanununda düzenlenmiş indirim yasağı nedeniyle, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle uğraşan mükelleflerin, sürücü kursları, taksicilikle uğraşan mükellefler ve rent a car şirketlerinden satın aldıkları ikinci el binek otomobili nedeniyle ödedikleri %18 KDV'leri indiremeyerek maliyetlerine dahil etme zorunluluğu, aracın fiyatını yükseltiyor, bu da rekabet eşitsizliğine neden oluyordu.

Özetlediğimiz bu sorunların çözümü amacıyla yapılan önemli vergisel düzenlemelere yönelik açıklamalar, bu yazımızın konusunu oluşturmaktadır.

### 1- İkinci El Otomobilde KDV

İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle uğraşan mükelleflerin önemli sorunlarından birisi, KDV ödemedi satın aldıkları motorlu kara taşıtlarının satış bedelinin tamamı üzerinden KDV hesaplayarak satmaları nedeniyle, araç fiyatlarını KDV tutarı kadar yükseltmekte, bu ise alıcıların satıcı tercihlerini değiştirmesine neden olmaktadır.

Bu amaçla önce, KDV Kanununun (23/f) maddesi 7104 sayılı Kanunla değiştirilerek, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle uğraşan mükellefler, KDV mükellefi olmayanlardan (mükellef olanlardan istisna kapsamında yapılan alımlar dâhil) alınarak vasfında esaslı değişiklik yapılmaksızın satılan ikinci el motorlu kara taşıtı tesliminde KDV matrahı, alış bedeli düşüldükten sonra kalan tutar olarak belirlendi.

KDV mükellefi olmayanlardan veya istisna kapsamın-

da KDV ödenmeksizin alınan ikinci el motorlu kara taşıtları ile taşınmazların satışında düzenlenecek faturalarda alış bedeli ile satış bedeli arasındaki fark üzerinden KDV hesaplanır. KDV hesaplanarak alınan ikinci el motorlu kara taşıtları ile taşınmazların teslimlerinde ise özel matrah uygulanmayacağı tabiidir.

**Örneğin**, ikinci el araç alım satım faaliyeti ile işigal eden (X) Otomotiv Ltd. Şti., KDV mükellefi olmayan Bay (Y)'den 80.000 TL'ye ticari araç satın almış, daha sonra ise söz konusu otomobili KDV hariç 90.000 TL'ye satmıştır. Buna göre, söz konusu aracın satışında özel matrah uygulanacak ve satış bedeli olan 90.000 TL'den alış bedeli olan 80.000 TL düşülmek suretiyle kalan 10.000 TL özel matrah üzerinden KDV hesaplanacaktır.

Özel matrah uygulaması, yalnızca ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle işigal eden ve İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik kapsamında işletmesi adına yetki belgesi alan mükellefler için geçerli bulunmaktadır.

Buna göre, ikinci el motorlu kara taşıtı veya taşınmaz teslimlerinde özel matrah uygulaması yalnızca ikinci el motorlu kara taşıtı veya taşınmaz ticaretiyle işigal eden mükellefler tarafından uygulanacaktır.

Yapılan bu değişiklikle, KDV mükellefi olmayanlardan veya istisna kapsamında KDV ödenmeksizin alınan ikinci el motorlu kara taşıtlarının satışında düzenlenecek faturalarda alış bedeli ile satış bedeli arasındaki fark üzerinden KDV hesaplanması sağlanmış olmaktadır.

**İkinci olarak; %18 KDV ödenerek satın alınan binek otomobillerin %18 KDV hesaplanarak satılması sağlandı.** KDV ödenerek satın alınan binek otomobillerin satışında özel matrah uygulamasından yararlanılması söz konusu bulunmamaktadır. Zira, özel matrah uygulaması, KDV mükellefi olmayanlardan veya istisna kapsamında KDV öden-



meksizin satın alınıp satılan binek otomobiller dahil ikinci el motorlu kara taşıtları için geçerlidir.

Binek otomobiller için ise, KDV Kanununda düzenlenmiş bir indirim yasağı nedeniyle, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle uğraşan mükellefler, sürücü kursları, taksicilikle uğraşan şirketler ve rent a car şirketlerinden ikinci el binek otomobil alımı nedeniyle ödedikleri %18 KDV'leri indiremeyecek maliyetlerine dahil ediyorlar, bu araçların satışında ise %1 KDV hesaplayarak tahsil ediyorlardı. Bu mükelleflerin araç alımı sırasında ödedikleri %18 KDV'yi maliyete dahil ettiklerinde ise, aracın fiyatı ciddi anlamda yükseliyor, bu da rekabet eşitsizliğine neden oluyordu.

Bu sorunun aşılması için 845 sayılı Cumhurbaşkanı Kararı ile 2007/13033 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı'nın 1. maddesinde 9. sıranın sonuna 845 sayılı Cumhurbaşkanı Kararı ile 9. sıranın sonunda yer alan parantez içi ifadenin sonuna;

*"İkinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştirak eden mükellefler bu Kararın birinci maddesinin (a) bendinde belirtilen vergi oranı uygulanarak satın alınan araçların tesliminde, bu araçların alımında uygulanan katma değer vergisi oranı uygulanır."*

*ibaresi eklenmiştir. Bu şekilde, ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştirak eden mükelleflerin; sürücü kursları, taksicilikle uğraşan şirketler ve rent a car'lardan %18 KDV ödeyerek satın aldıkları binek otomobilleri, 22 Mart 2019 tarihinden itibaren aynı KDV oranıyla (%18) satmaları sağlanmış bulunmaktadır.*

Konu ile ilgili açıklamaların yer aldığı, 26 Seri No.lu Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ<sup>1</sup> ile;

*İkinci el motorlu kara taşıtı ticareti ile iştirak edenler tarafından alım satımına konu edilen binek otomobillerinin alış belgelerinde gösterilen KDV tutarlarının 22/3/2019 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere indirimine imkan sağlanmaktadır.*

## 2. İkinci El Motorlu Kara Taşıtı Ticaretiyle İştirak Eden Mükelleflerin Binek Otomobil Alımlarında KDV İndirimi

2007/13033 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı'nın 1. maddesinde; Karar'a ekli (I) sayılı listedeki teslim ve hizmetlerin % 1 oranında, (II) sayılı listedeki teslim ve hizmetlerin ise % 8 oranında KDV'ye olduğu, bu listelerde yer almayan diğer mal ve hizmetlerin ise genel oranda (% 18) KDV'ye tabi olduğuna yönelik düzenleme yer almaktadır. (I) sayılı listenin 9. sırasında ise motorlu taşıtlardan sadece kullanılmış olanlar için uygulanan KDV oranına ilişkin düzenleme bulunmaktadır.

21/3/2019 tarihli ve 845 sayılı Cumhurbaşkanı Kararı ile ikinci el motorlu kara taşıtı ticaretiyle iştirak eden mükellefler için %18 KDV oranı uygulanarak satın alınan binek otomobillerinin tesliminde KDV oranının %18 olarak uygulanmasına karar verilmiştir. Buna göre, söz konusu Kararın yürürlüğe girdiği 22/3/2019 tarihinden itibaren ikinci el

araç ticareti yapan işletmelerce;

- %1 KDV oranı uygulanarak alınan binek otomobillerinin tesliminde %1,

- %18 KDV oranı uygulanarak alınan binek otomobillerinin tesliminde %18 KDV oranı uygulanacaktır.

3065 sayılı KDV Kanununun (29/5) maddesine göre, Hazine ve Maliye Bakanlığı vergi indirimi uygulamasında doğabilecek aksaklıkları, vergi mükerrerliğine ve vergi muafiyetine meydan vermeyecek şekilde, bu Kanunun ana ilkelerine uygun olarak gidermeye ve indirimle ilgili usul ve esasları düzenlemeye yetkilidir.

Bu yetkiye dayanarak, İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik kapsamında ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti ile iştirak eden mükellefler tarafından alım satımına konu edilen binek otomobillerinin alış belgelerinde gösterilen KDV tutarlarının indirim konusu yapılması 22/3/2019 tarihi itibarıyla uygun görülmüştür. Buna göre,

o İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik kapsamında ikinci el motorlu kara taşıtı ticareti ile iştirak eden mükellefler, 22/3/2019 tarihinden sonra alım satımına konu etmek üzere satın aldıkları binek otomobillerinin alış belgelerinde gösterilen KDV'yi indirebilirler.

o Diğer taraftan, **22/3/2019 tarihinden önce alım satımına konu etmek üzere satın alınan, ancak 22/3/2019 tarihi itibarıyla henüz satılmamış olup, ticari mal stoklarında bulunan binek otomobillerinin alış belgelerinde gösterilen ve daha önce indirim konusu yapılamayan KDV tutarlarının, bu araçların teslim edildiği döneme ilişkin KDV beyannamesinde indirim konusu yapılması uygun görülmüştür. Ancak, söz konusu binek otomobillerinin daha önce maliyetine dahil edilen KDV tutarlarına ilişkin kayıtlarının düzeltileceği tabiidir.**

o İkinci el motorlu kara taşıtı ticareti ile iştirak eden mükelleflerin alım satım amacı dışında satın aldıkları ve işletmede kullandıkları binek otomobillerinin alış belgelerinde gösterilen KDV'nin indirim konusu yapılamayacağı tabiidir.

İkinci el motorlu kara taşıtı ticareti ile iştirak edenler, İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik kapsamında işletmesi adına yetki belgesi alan tacirler ile esnaf ve sanatkârlardır. İkinci el motorlu kara taşıtı ticareti ile iştirak etmekle birlikte henüz yetki belgesi almamış olanlar, anılan Yönetmeliğe göre yetki belgesi alınması için verilen süre ile sınırlı olmak üzere yetki belgesi olmaksızın, bu kapsamda işlem yapabilirler.

Katma Değer Vergisi Genel Uygulama Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ (Seri No: 26), 22 Mart 2019 tarihinden geçerli olmak üzere Tebliğin yayım tarihi olan, 28 Mart 2019 tarihinde yürürlüğe girmektedir.

<sup>1</sup> 28.03.2019 tarihli ve 30728 sayılı Resmî Gazetede yayımlanmıştır.



# Motor Yağları Kullanıcı Kılavuzu



## VİSKOZİTE DERECESESİ:

motor yağının en temel özelliğidir ve ürün seçimi için önemlidir

### Derecelerin anlamları



# xx

xx düşük sıcaklık derecelerindeki viskozitesini ifade eder

(farklı sıcaklık derecelerinde ölçülen)

Soğukta viskozitesi ne kadar düşüğe, düşük sıcaklıkta yağ o kadar akışkan olur ve kolayca pompalanabilir.

Örneğin, 0W-20 veya 5W-30 motor yağları ilk çalışmayı kolaylaştırmakta ve soğuk bölgelere yapılan yolculuklarda motorları korumaktadır. Bu yüksek teknoloji "akışkan" motor yağları, yeni motorların gereksinimlerini karşılamaktadır.



# yy

yy yüksek sıcaklık derecelerindeki viskozitesini ifade eder

(100 °C'de ölçülen)

Sıcaklıkta viskozitesi ne kadar yüksekse, yağ da o kadar viskoz olur.

Örneğin, sıcak ülkelerde kullanım için 15W-40 veya 20W-50 motor yağları geliştirilmiştir ve "viskoz" yapıları onları eski motorlar için uygun kılmaktadır.



### HATIRLANMASI GEREKENLER

Yeni nesil motor yağları ve TOTAL tarafından geliştirilen yağlar giderek daha akışkan (ince viskoziteli) hale gelmektedirler:

0W-20, 5W-20, 0W-30 ve 0W-16.

### Doğru ürün seçimi için ürün etiketi nasıl okunur?

Bidon:

Ön

Arka



Ürün adı

Viskozite derecesi

Yağ kalitesi

Miktar



Ürün adı

Ürün performansı açıklaması

Uluslararası standartlar ve üretici onayları

Varil:

Marka

Açıklama



Performans göstergeleri

Ürün adı

Yağ tenekesi hacmi



# TOTAL

Committed to Better Energy



# The 6<sup>th</sup> ICIS & ELGI Industrial Lubricants Conference

18 - 19 June 2019 // NH Collection Amsterdam Grand Hotel Krasnapolsky, The Netherlands

Strengthening lubricant performance by  
focussing on innovative formulation

Group  
discounts  
available\*

**ONLY 1 MONTH LEFT UNTIL THE EVENT!**

One of three global events covering both **technical and commercial insight** and **networking opportunities** within this sector. Focus on growing developments in lubricant formulation, testing and end applications.

View full agenda and register:  
[www.icisevents.com/worldlubricants](http://www.icisevents.com/worldlubricants)

## What you will miss:

- ➔ **Leading event specifically in industrial lubricants**
- ➔ **Full value chain representation** from base oil producer to end-user
- ➔ **Base oil market dynamics** and its effect on industrial lubricants
- ➔ **Extensive networking time** included within the programme
- ➔ **A global and diverse audience** with 52 companies from 14 countries in attendance in 2018
- ➔ **Half-day seminar on metalworking fluids**
- ➔ **Roundtable session:** Investigating pressing challenges to lubricant end applications

## Who you will meet:

Angus Chemical // Atlas Copco // BASF SE // Chevron  
// Croda // Ergon // ExxonMobil // Lanxess // Neste // Nyco // Peter Greven // Sasol // Tata Steel // Valvoline  
...and many more

## Media Partners:



**SAVE up to 10% off** when booking in a **group of 2 or more** delegates!

📄 [www.icisevents.com/worldlubricants](http://www.icisevents.com/worldlubricants) 📞 +44 (0)20 8652 4659 📧 [events.registration@icis.com](mailto:events.registration@icis.com)

# ÜRETİMDEN SON TÜKETİME KADAR HER AŞAMADA FROM PRIMARY PRODUCTION TO FINAL CONSUMPTION

Sondaj  
Kimyasalları



Drilling  
Chemicals

Üretim  
Kimyasalları



Production  
Chemicals

Rafineri  
Katkıları



Refinery  
Chemicals

Madeni Yağ  
Katkı Maddeleri



Lubricant  
Additives

Akaryakıt ve  
Biodizel Katkıları



Fuel And  
Biodiesel Additives

Bitmiş Petrol  
Ürünleri



Finished Petroleum  
Products

**adco**<sup>®</sup>